

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ"י) מס' 76 מישיבתה מיום 05.12.2016

משתתפים ה"ה: יו"ר הוועדה איתי פנקס ארד, יהודה המאירי; נתן אלנתן (חלק מהדיון).

חסרים ה"ה: אהרן מדואל, גל שרעבי דמאיו, חיים גורן וניר סביליה;

נוכחים ה"ה: עו"ד רתם בהרב, עו"ד חן קולס-גלנטי, ליאורה שכטר, ליטל פחטר, עדי שמחי, דורי לזר, רודיקה קצוילרו, יהודה נחום, אלכסנדר בריק, ולדימיר שקלובסקי, זהבה קמיל, חנה רגואן, אביטל רוניק, מגי פלומבו, תומר גת, חדוה קפלן, אביבה כהן, מיכל איצקוביץ, הרצל גוילי;

מזכיר הוועדה: אהרן פישר, רו"ח;

מרכזת הוועדה: סמדר נוקד, עו"ד;

<u>מס' פניה</u>	<u>מס' החלטה</u>	<u>יחידה</u>	<u>נושא</u>	<u>החלטה</u>
1.	348	אגף דרכים ומאור	מכרז פומבי מס' 124/2016 לביצוע עבודות חשמל ברשת המאור העירונית	חלוקת עבודה
2.	349	אגף תכנון ובקרת ניהול פסולת	מכרז פומבי 142/16 אחזקה ותיקון מתקני הרמה הידרואלים במתחם התרבות בחניון גבעון	הכרזה על זוכים והגדלת התקשרות קיימת
3.	350	מינהל השירותים החברתיים	קול קורא להפעלת מרכז לגיל הרך בכפר שלם	הכרזה על זוכים
4.	351	מינהל השירותים החברתיים	מכרז פומבי מס' 149/2016 מתן שירותי העסקת עובדים סמך מקצועיים לעזרה ביתית וטיפול אישי לזקנים, למשפחות ואוכלוסייה עם מוגבלויות	אישור עמידה בתנאי סף, אישור ניקוד איכות ואישור פתיחה כלכלית
5.	352	אגף מחשוב ומ"מ	תחזוקת תכנת ה- SHAREDOCD - אלעד מערכות בע"מ	הכרזה על ספק יחיד
6.	353	אגף מחשוב ומ"מ	מכרז פומבי 148/2016 לשירות ניהול יומן נסיעות ממחושב	מתן זכות טיעון
7.	354	אגף בתי העירייה	מכרז פומבי מס' 153/2016 ביצוע עבודות ניקיון בבתי העירייה	מתן זכות טיעון והכרזה על זוכה
8.	355	אגף ארגון ותקינה	מכרז מסגרת פומבי מס' 139/2016 למתן שירותי יעוץ בנושא בחינות ארגוניות ותהליכיות	הכרזה על זוכים וחלוקת עבודה

1. בהמשך להחלטת ועדת המכרזים מס' 307 מישיבתה מספר 67 מיום 20.07.2016, להכריז על המשתתפים במכרז הבאים כזוכים במכרז ולזמן לזכות טיעון את המשתתף במכרז מס' 9, "מ. דרורי שרותי חשמל בע"מ", ובהמשך להחלטת ועדת המכרזים מס' 329, מישיבתה מס' 73, מיום 06.10.2016 ובה החליטה הוועדה שלא לקבל את הצעתו של המשתתף במכרז מס' 9, "מ. דרורי שרותי חשמל בע"מ", מסיבות המפורטות בפרוטוקול הוועדה המצ"ב והחלטת הוועדה להכריז על חמישה זוכים במכרז, האגף ממליץ על חלוקת העבודות בין הקבלנים הזוכים, כדלקמן:

2. להלן טבלת הצעות המחיר של הזוכים במכרז והצעת חלוקת העבודות:

מס' הצעה בפתיחה	שם המשתתף במכרז	סה"כ מחיר בפתיחה	חלוקת העבודות המוצעת
4.	לוי יצחק 062940739	-28.20%	18%
6.	א. צום התקנות ואספקות (94) בע"מ 512011925	-30.20%	28%
8.	ריחאן יוסף 054785258	-27.20%	18%
10.	כהן בנימין תאורה בע"מ 511819559	-27.20%	18%
11.	א. א. כ. י. שירותי חשמל ואחזקה בע"מ 512866013	-27.50%	18%

3. סעיף תקציב: מכרז מסגרת.

4. אומדן הוצאות: 7,000,000 ש"ח כולל מע"מ, התייקרויות וב.נ.מ.

5. לאישורכם.

דיון:

אהרן פישר:

פניה ראשונה על סדר היום זה לגבי מכרז 124/2016 לביצוע עבודות חשמל, אני מזכיר לכם שזה בהמשך להחלטה של הוועדה מה-20/7 שהכריזה על הזוכים במכרז הזה וזה בהמשך לוועדה האחרונה שהחליטה לא לקבל את הצעתה של חברת מ. דרורי. כעת באים לעדכן סופית חלוקת העבודה לפי הנוסחה.

איתי פנקס ארד: יהודה, יש בעיה?

יהודה המאירי: לא

איתי פנקס ארד: מאושר

אהרן פישר: זה לפי הנוסחה שהופיעה במסמכי המכרז.

עו"ד רתם בהרב: כפי שאתם בוודאי כבר יודעים, אעדכן שיש עתירה.

אהרן פישר: כן, של חברת מ. דרורי.

עו"ד רתם בהרב: כן, של חברת מ. דרורי על ההחלטה הקודמת.

החלטה:

מאשרים את חלוקת העבודה כמפורט בסעיף 2 לפניית האגף.

וכמפורט לעיל.

מכרז פומבי מס' 142/16 אחזקה ותיקון מתקני הרמה הידרואליים במתחם התרבות בחניון גבעון

ובקשה להארכת ולהגדלת התקשרות קיימת עם חברת "עמי חן הכט בע"מ"

להלן פניית האגף:

1. מכרז פומבי מס' 142/16 לאחזקה ותיקון מתקני הרמה הידרואליים במתחם התרבות ובחניון גבעון פורסם ביום 24/08/2016, והמועד האחרון להגשת הצעות נקבע ליום 14/09/2016.
2. ביום 14/09/2016 נפתחה תיבת המכרזים ע"י יו"ר ועדת המכרזים מר איתי פנקס ארד ונמצאו בה מעטפות אומדן העירייה והצעות מחיר מהספקים הבאים: עמי חן הכט בע"מ וזייטמן שאול בע"מ.
3. תנאי הסף בסעיפים 3.1 ו 3.2 למסמכי המכרז קבעו כדלקמן:
 - 3.1 המשתתף במכרז הינו בעל ניסיון בביצוע עבודות אחזקה ותיקון מערכות הידרואליות מכניות בהיקף של 200,000 ₪ במצטבר בשנה, במהלך שנתיים מתוך השניים הקלונדריות 2012,2013,2014,2015.
 - 3.2 השתתפות בכנס ובסיוור המשתתפים במכרז.
4. להלן תוצאות עמידת המשתתפים במכרז בתנאי הסף של המכרז לאחר הליך השלמת מסמכים.

מס'	עמידה בתנאי הסף עפ"י סעיף 3 לפרק ג' ואישורים כלליים	שם המשתתף במכרז עמי חן הכט בע"מ	שם המשתתף במכרז זייטמן שאול בע"מ
1	סעיף 3.1 – המשתתף במכרז הינו בעל ניסיון בביצוע עבודות אחזקה ותיקון מערכות הידרואליות מכניות בהיקף כספי של 200,000 ₪ במצטבר בשנה, במהלך שנתיים מתוך השנים הקלונדריות 2012,2013,2014,2015,2016	✓	—
	סעיף 3.2 – השתתפות בכנס ובסיוור המשתתפים במכרז	✓	✓
2	אישור על ניהול ספרים	✓	✓
3	אישור לצורכי ניכוי מס	✓	✓
4	מידע על פרטי החברה – רשם החברות	✓	—
5	אישור ביטוחים נספח 5	✓	✓
6	ערבויות	✓	✓
מס'	עמידה בתנאי הסף עפ"י סעיף 3 לפרק ג' ואישורים כלליים	שם המשתתף במכרז עמי חן הכט	שם המשתתף במכרז זייטמן שאול

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ"י) מס' 76 מישיבתה מיום 05.12.2016

✓	✓	הצהרת המשתתף מעמד משפטי נספח 6	7
✓	✓	הצהרת המשתתף במכרז נספח 1	8
✓	✓	הצעת מחיר נספח 7	9
✓	✓	אישור מורשה חתימה מטעם עו"ד או רו"ח	10

1. המשתתף במכרז, חברת זייטמן שאול בע"מ, לא הציג את המסמכים הנדרשים לצורך עמידתו בתנאי הסף הקבוע בסעיף 3.1 למכרז. על אף פניות חוזרות ונשנות בכתב ובעל פה, הנ"ל לא העביר את המסמכים ומשכך מתבקשת ועדת המכרזים לפסול את הצעתו של המשתתף במכרז חברת זייטמן שאול בע"מ, שכן אינו עומד בתנאי הסף של המכרז.
לציין כי המשתתף במכרז זייטמן שאול בע"מ לא חתם על טופס הצעת המחיר בעת הגשת ההצעה.
לאור ההמלצה על פסילתו של המשתתף במכרז בשל אי עמידתו בתנאי הסף, ממליץ השירות המשפטי להשאיר את הנושא ב"צריך עיון".
2. הועדה מתבקשת לאשר כי המשתתף במכרז עמי חן הכט בע"מ עומד בתנאי הסף של המכרז.
3. האגף מבקש להכריז על המשתתף במכרז "עמי חן הכט בע"מ" כזוכה במכרז.
4. היקף ההתקשרות 300,000 ₪ בשנה לא כולל מע"מ.
סיעף תקציב : 02-071252-700-5 פרויקט שקועי קרקע.
5. ועדת רכישות מיום 08/02/2016 פרוטוקול מס' 3/2016 אישרה את ההתקשרות למשך 6 חודשים (עד ליום 07/08/2016) עם חברת "עמי חן הכט בע"מ".
כמו כן הועדה אישרה את הארכת החוזה בעוד 4 חודשים (עד ל- 07/12/2016) החלטה מספר 197/16 פרוטוקול מס' 23/2016 מיום 05/09/2016.
בשל תקלות בטיחותיות לא צפויות נאלצנו להגדיל את ההיקף הכספי שאושר ע"י ועדת רכישות ב- 36,625 ₪ לא כולל מע"מ.
לאור האמור, נבקש את ועדת המכרזים לאשר את הגדלת ההתקשרות הקיימת עם עמי חן הכט בע"מ בסך של 36,625 ₪ לא כולל מע"מ.
התקלות הוגדרו **כדחופות ביותר ברמה הבטיחותית** (תקלות חשמל, קונסטרוקציה) אשר חייבו בדיקה ואישור של מהנדס בודק לאשר את התיקונים.

דיון:

הפניה הבאה של אגף תברואה, מכרז 142/16 לאחזקה ותיקון מתקני הרמה הידראוליים אהרן פיישר :
במתחם התרבות בחניון גבעון. המכרז פורסם ב-24/8/2016, המועד האחרון היה ב-14/9, נפתח באותו יום נמצאו אומדן פלוס הצעות מחיר של 2 ספקים: עמי חן הכט בע"מ וזייטמן שאול בע"מ. מבחינת עמידת המשתתפים בתנאי הסף של המכרז, חברת זייטמן שאול, לא הציגה את כל המסמכים הנדרשים לצורך עמידתה בתנאי הסף הקבוע למרות בקשות חוזרות ונשנות להשלמה ולכן אתם מתבקשים בעצם לפסול את הצעתה של

חברת זייטמן שאול שלא עומדת בתנאי הסף. בנוסף, חברת זייטמן שאול במסגרת ההגשה שלה, של המסמכים, לא חתמה על טופס הצעת המחיר. עם זאת, היות ואנחנו פוסלים אותה על עמידה בתנאי סף, מבוקש להשאיר נושא זה ב"צריך עיון" שכן אינו רלוונטי. המשתתף השני, עמי חן הכט, עומד בתנאי הסף של המכרז ואתם מתבקשים להכריז עליו כזוכה במכרז. מדובר בהיקף של 300 אלף בשנה. יש פה המשך אבל זה לא קשור לפניה זו.

עו"ד רתם בהרב:

ההמשך אכן לא קשור למכרז הזה.

אהרן פישר:

הוא לא קשור למכרז הזה, הוא מתקשר לנושא ולכן זה כתוב באותו מקום. אני אסביר. הייתה לאגף התברואה התקשרות קיימת על בסיס זה שהייתה בוועדת רכישות בקשה להצעות מחיר והזוכה שם הייתה אותה חברה, עמי חן הכט בע"מ.

עו"ד רתם בהרב:

באיזה היקף?

אהרן פישר:

בהיקף של עד 140,900 שזה כמובן ההיקף שכתוב, אבל זה היה כמובן על בסיס הצעות מחיר בכל מקרה. הם סיימו את ההיקף הכספי הזה ממש לאחרונה והיו שם בעיות שהצריכו עבודות דחופות שכללו עבודות בטיחות, עבודות חשמל, אי אפשר היה להשאיר את זה במצב הנוכחי.

עו"ד רתם בהרב:

עבודות של אחזקה.

אהרן פישר:

כן, כן, כן, עבודות של אחזקה דחופות שהיו שם תקלות בטיחותיות שהיו חייבים לטפל. היות ויש לנו סעיף בתקנות העיריות מכרזים שנותן פטור ממכרז לעבודות שנדרשות להצלת נפש או רכוש כפי שמופיע בתקנות אז הם ביצעו את זה כי היה מדובר בעבודות בטיחותיות ולכן היו חייבים לבצע את זה מיידית. למעשה באים פה לעדכן את הוועדה שהיו צריכים לבצע את העבודות הללו שהיו עבודות בטיחותיות בסך של 36 אלף שקלים נוספים, זאת אומרת מעבר ל- 140,900. בעצם עכשיו בדיעבד, אחרי שכבר ביצעו את העבודות באים לעדכן שהם הגדילו את היקף ההתקשרות. מדובר בסכום שהוא מעבר לסכום שמחייב מכרז ולכן אנחנו מביאים את זה לפה. עם זאת, לפי סעיף הפטור שהיה בתקנות בנושא הצלת נפש או רכוש מאחר ומדובר בעבודות שהיו חייבים לטפל בהן מיידית ומבחינה בטיחותית זאת הייתה סכנה של חשמל וחשמל חשוף, יש שם עבודות, מתקנים הידראולים אשר מסוכן שיישאר ככה, נוספו 36 אלף שקלים. נושא זה מתקשר לפנייה מאחר ובמקרה מדובר באותו זוכה. אבל בכל מקרה, יובהר, כי זה נושא נפרד שעומד בפני עצמו.

החלטה:

1. מאשרים לפסול את הצעתו של המשתתף במכרז, זייטמן שאול בע"מ, עקב אי עמידתו בתנאי הסף הקבוע בסעיף 3.1 לפרק ג' למכרז.
2. מאשרים כי המשתתף במכרז, עמי חן הכט בע"מ עומד בתנאי הסף של המכרז.
3. מאשרים להכריז על המשתתף במכרז, עמי חן הכט בע"מ, כזוכה במכרז.
4. מאשרים הגדלת ההתקשרות הקיימת עם חברת עמי חן הכט בע"מ, לביצוע עבודות אחזקה ותיקון מתקני הרמה הידראולים בסך של 36,625 ₪, לא כולל מע"מ, כמפורט בסעיף 5 לפניית האגף. וכמפורט לעיל.

החלטה מספר 350

קול קורא להפעלת מרכז לגיל הרך בכפר שלם

להלן פניית האגף:

1. "קול קורא" לעמותות להפעלת מרכז לגיל הרך בכפר שלם פורסם בתאריך - 19.7.2016 והמועד האחרון להגשת ההצעות נקבע לתאריך - 4.9.2016.
 2. הוגשה הצעה אחת ל"קול קורא" על ידי העמותה לקידום החינוך בתל אביב יפו.
 3. המעטפה שהוגשה נפתחה בתאריך 18.9.2016 בנוכחות:
 - אורית מוסל, מנהלת תחום ילד, נוער ומשפחה – מינהל השירותים החברתיים
 - סופי גוסקוב – ס' חשבת מינהל השירותים החברתיים
 - חדוה קפלן - מנהלת מחלקת אפיקים, אגף מזרח, מינהל השירותים החברתיים
 4. במסמכי ה"קול קורא" צוין כי "ההתקשרות הינה לתקופה של שלוש שנים, כאשר לרשות העירייה הזכות להאריך את תקופת ההתקשרות בתקופות נוספות, שלא יעלו על שנה בכל פעם, עד לתקופת התקשרות מרבית של 5 שנים".
 5. לאחר שבדקנו כי העמותה עומדת בכל תנאי הסף (סעיף 4 ל"קול הקורא"), והומצאו כל המסמכים כמתבקש בסעיף 7 ל"קול הקורא", ולאחר שהתקיים ראיון בהתאם לסעיף 5.3 ל"קול הקורא", לאור האמור לעיל, נבקש את אישור הועדה:
 - א. להכריז על הספקים שלהלן כעומדים בתנאי הסף במכרז להפעלת ואחזקת מרכז רב שירותים לאוכלוסייה הבוגרת כפר שלם
 - א. העמותה לקידום החינוך בתל-אביב – יפו.
 - ב. להתקשר עם הספקים שלהלן
 - א. העמותה לקידום החינוך בתל-אביב – יפו.
- היקף הפעילות השנתית הינו כ- 750,000 ₪. (תיקצוב עירוני העומד על סך 404,000 ₪ וכספי העמותה העומדים על מינימום של כ- 320,000 ₪)
תקופת ההתקשרות הינה לשלוש שנים עם אופציית הארכה בשנתיים נוספות (שנה + שנה).

דיון:

אהרן פישר:

אנחנו דנים בפניה 3 של מינהל שירותים חברתיים. מינהל שירותים חברתיים פרסם קול קורא להפעלת מרכז לגיל הרך בכפר שלם שפורסם בתאריך ה- 17/7/2016 כאשר המועד האחרון נקבע ליום 04/09/2016. בתאריך 18/09/2016 התקיימה פתיחת מעטפות ונמצא כי הוגשה הצעה אחת של העמותה לקידום החינוך בתל אביב יפו. מבחינת הבדיקה של התנאים של מסמכי הקול קורא נבדק האם העמותה עומדת בכל תנאי הסף וגם בוצע ראיון בהתאם לקבוע בקול קורא. כאשר ביצעו ראיון ונבדקו הנושאים הרלוונטיים ומבקשים כעת להכריז עליה כעומדת בתנאי הסף של הקול קורא וגם להתקשר עמה. היקף הפעילות השנתי עומד על 750 אלף שקלים, אבל מתוך סכום זה התקצוב העירוני

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ"י) מס' 76 מישיבתה מיום 05.12.2016

הוא 404 אלף שקל.

דיברנו על זה פעם קודמת.

למשך כמה זמן ההתקשרות?

ההתקשרות היא לשלוש שנים עם אופציית הארכה לשנתיים נוספות. זאת אומרת שיש אפשרות להאריך את התקופה לשנה פלוס שנה, סך הכול עד חמש שנים.

איתי פנקס ארד :

יהודה המאירי :

אהרן פישר :

החלטה:

1. מאשרים כי הצעתה של העמותה לקידום החינוך בתל אביב יפו, עומדת בתנאי הסף הקבועים במסמכי "קול קורא".

2. מאשרים התקשרות עם העמותה לקידום החינוך בתל אביב יפו להפעלת מרכז לגיל הרך בכפר שלם. וכמפורט לעיל.

החלטה מספר 351

מכרז פומבי מס' 149/2016 מתן שירותי העסקת עובדים סמך מקצועיים לעזרה ביתית וטיפול אישי לזקנים, למשפחות ואוכלוסייה עם מוגבלויות

להלן פניית האגף :

1. הישיבה הראשונה בנוגע למכרז שבנדון התקיימה ביום **20.3.16**.
2. המכרז פורסם ביום **19.9.16** ונרכש על ידי **7** ספקים/קבלנים.
3. המועד האחרון להגשת ההצעות נקבע ליום **10.11.16**.
4. בפנייה לאישור המכרז המליץ האגף להעסיק עד **4** ספקים/קבלנים.
5. ביום **13.11.16** נפתחה תיבת המכרזים על ידי חברת המועצה מר **חיים גורן** והתקבלו **6** הצעות.
6. ביום **21.11.16** בוצעה פניה למשתתפים במכרז לצורך השלמת מסמכים להוכחת תנאי הסף, וזאת לאחר קבלת אישור לכך מיו"ר ועדת המכרזים.
7. כל המשתתפים ערבותרם תקינה.
8. תוצאות בדיקת תנאי הסף מוצגות בטבלה שלהלן :

בדיקת תנאי סף למכרז 149/2016 סמך מקצועי						
הוכחת סעיף	מס' /סמך/סעיף	מעט עמדות לשיירות שטוח ורווחה (ע"כ)	מסד שירותי קבאות בע"מ	א. ש. סיעוד ורווחה בע"מ	תגבור	דגל אדרי יהושע בע"מ
		1	2	3	4	5
תנאים קבועים:						
ערבות בנקאית		✓	✓	✓	✓	✓
מסמך הצהרת המשתתף במכרז		✓	✓	✓	✓	✓
נספח ביטוחים		✓	✓	✓	✓	✓
מסמך הצהרה על מעמד משפטי		✓	✓	✓	✓	✓
תדפיס מרשם החברות / עמותות לשם המשתתף במכרז		✓	✓	✓	✓	✓
אישור לפי חוק עסקאות גופים ציבוריים, התש"ל"ו 1976.		✓	✓	✓	✓	✓
תדפיס ממאגר המידע של רשות המיסים, בדבר עמידתו בתנאי חוק עסקאות גופים ציבוריים התש"ל"ו 1976	אישור ניכוי מס במקור אישור ניהול ספרים	✓	✓	✓	✓	✓
בצירוף הצהרתו המאמתת את פרטי תדפיס זה						
טופס הצעת המחיר						
תנאים משתנים:						
זכייה במכרז האחרון של נותני שירות סמך מקצועי של משרד הרווחה וזכייה במכרז האחרון של המוסד לביטוח לאומי	3.1	✓	✓	✓	✓	✓
בוקר בביתו לזכאים לנמלת סיעוד.						
ניסיון מקצועי במתן שירותים לעזרה ביתית וטיפול אישי בשנים הקלנדריות 2012 עד 2015 דרך לשכות הרווחה/מחלקות לשירותים חברתיים של רשויות מקומיות שסמפר התושבים שלהן עולה על 100,000 תושבים לפחות ו/או דרך אגף הסיעוד של הביטוח הלאומי	3.2	✓	✓	✓	✓	✓
הוכחת סעיף 3.1 לעיל - אישור ממשרד הרווחה ואישור מאת המוסד לביטוח לאומי כי המשתתף במכרז זכה במכרז האחרון של נותני שירות סמך מקצועי של משרד הרווחה וכן במכרז האחרון של המוסד לביטוח לאומי ליצירת מאגר של נותני שירותי סיעוד לטיפול בזקן בכאיים לנמלת סיעוד והכל כמפורט בסעיף 3.1 לעיל						
הוכחת סעיף 3.2 לעיל - אישור מלשכות הרווחה ו/או אישור מאגף סיעוד של הביטוח הלאומי המעידים על ניסיון כגדרש בסעיף 3.2 לעיל וכן תצהיר המשתתף במכרז, דוגמת נספח מספר 8						
הוכחת סעיף 3.3 לעיל - מציאת המשתתף במכרז אישור ווא מסמך המעיד על מיקום המשרד/סניף כגון חוזה שכירות ו/או אישור על תשלום ארנונה	3.3	✓	✓	✓	✓	✓
מקום מושבו של המשתתף במכרז (משרדו הראשי או סניף מקומי) מצוי ברדיוס אווירי של עד 15 ק"מ מבניין העירייה ברח' אבן גבירול, 69 ת"א						
הוכחת סעיף 3.3 לעיל - הצהרה בדבר המרחק האווירי בין מקום מושבו של המשתתף במכרז לבניין עיריית תל אביב, רחוב אבן גבירול 69 תל אביב-יפו. כמו כן, יצרף המשתתף במכרז להצעתו טופס תשלום ארנונה אחרון לכתובת האמורה והעתק נסח טאבו (במקרה של בעלות בנכס) או העתק של חוזה שכירות (במקרה שהמשתתף במכרז שוכר את הנכס).						
המשתתף במכרז מעסיק 20 מטפלים/ות לפחות דובר/ות השפה העברית, 10 מטפלים/ות לפחות דובר/ות השפה הרוסית, 2 מטפלים/ות לפחות דוברי/ות יידיש 1-2 מטפלים/ות לפחות דוברי/ות השפה הערבית ומטפלת אחד לפחות דוברת/ות השפה האמהרית. למען הסר ספק, הכוונה ל- 35 עובדים מינימום, דהיינו, עובד המדבר שתי שפות יחשב כדובר השפה עליה הצהיר המשתתף במכרז כמפורט בסעיף 4.4 לחלן	3.4	✓	✓	✓	✓	✓
הוכחת סעיף 3.4 לעיל - הצהרה כמפורט בנספח מס' 9 למכרז הכוללת את רשימת העובדים וכן את חשפית אותן הם מדברים. בנוסף, המשתתף במכרז יצרף אישור ר"ח המעיד על קיום יחסי עובד מעביד בין המשתתף במכרז לעובדים המצוינים ברשימה שצורפה						
חובת השתתפות בנכס משתתפים במכרז	3.5	✓	✓	✓	✓	✓
פרוטוקול כנס משתתפים + שאלות ותשובות						
הערות כלליות:						

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ"י) מס' 76 מישיבתה מיום 05.12.2016

לכך הם קבעו את המינימום.

אהרן פישר: אגב, זה מתחלק, העבודה הזאת מתחלקת לכמה זוכים, לא תהיה רק חברה אחת שתזכה.

החלטה:

1. מאשרים כי כל המשתתפים במכרז, מטב עמותה לשירותי טיפול ורווחה (ע"ר), מתן שירותי בריאות בע"מ, א.ש. סיעוד ורווחה בע"מ, תיגבור, דנאל אדיר יהושע בע"מ ומתן חן שירותי סיעוד בע"מ, עומדים בתנאי הסף של המכרז.
2. מאשרים את ניקוד האיכות שניתן למשתתפים במכרז, כמפורט בסעיף 9 לפניית האגף.
3. מאשרים לפתוח את הצעתם הכלכלית של כל המשתתפים במכרז אשר עמדו בתנאי הסף, כמפורט בסעיף 1 לעיל.
וכמפורט לעיל.

החלטה מספר 352

תחזוקת תכנת ה- SHAREDOCS - אלעד מערכות בע"מ

להלן פניית האגף:

1. חברת אלעד מערכות תוכנה בע"מ (להלן: "החברה"), פיתחה את מערכת ה-SHAREDOCS, המשמשת בעירייה ככלי לניהול מידע ומסמכים.
2. החברה פיתחה והמפתחת הבלעדית של מערכת ה-SHAREDOCS. תוכנת השרדוקס הנה מערכת לניהול מסמכים המאפשרת שיפור ויעול בתהליכי העבודה בארגון בעזרת סביבת עבודה ידידותית למשתמש, שירותי מומחה SPS שהנם שירותי מניעה וטיפול בתקלות תשתית השרדוקס (להלן: "המערכת").
3. החברה הינה בעלת מלוא זכויות הקניין והגישה הבלעדית לקוד המקור של המערכת וכזו, היא החברה הבלעדית לשווק ולספק שירותי תחזוקה ותמיכה למערכת, רצ"ב מכתב הצהרה מאת החברה.
4. בשנת 2016 עברה המערכת שדרוג משמעותי לשיפור ניהול תהליכים. למערכת נוספו מודלים חדשים החיוניים לתפעול השוטף בעירייה.
5. וועדת המכרזים מיום 27/8/14 הכריזה על החברה כספק יחיד לשירותי תחזוקה לתוכנה לשנה.
3. הועדה מתבקשת להכריז על "אלעד מערכות בע"מ", כספק יחיד לתחזוקת המערכת לניהול משרד למשך שנה לתקופה מה- 1.1.17 עד 13.12.17.
4. עלות שנתית לתחזוקת המערכת, תשתית ואפליקציה הינה 159,800 ₪ (לא כולל מע"מ).

דיון:

- אהרן פישר: פניה מספר 5 של אגף מחשוב, מדובר בבקשה להכרזה על חברת אלעד מערכות בע"מ כספק יחיד לתחזוקת תכנת ה-SHAREDOCS. למעשה זאת החברה שפיתחה את המערכת הזאת והעירייה כבר רכשה אותה לפני שנים ומשתמשת בה ככלי לניהול מידע ומסמכים וכרגע מתבקשים להכריז עליהם כספק יחיד לצורך המשך התחזוקה היות והחברה היא בעלת מלוא זכויות הקניין והגישה הבלעדית לקוד המקור. זהו, אני חושב שזה מדובר בעד עצמו. אם יש לכם שאלות, יש פה את ליאורה.
- יהודה המאירי: ההתקשרות לשנה בלבד אני רואה.
- אהרן פישר: הבקשה להכרזה על ספק יחיד היא לשנה וכמובן תנאי ההתקשרות עצמם יובאו לדיון בפני ועדת ההתקשרויות העליונה מבחינת התעריפים והכל.
- איתי פנקס ארד: ליאורה, ההסבר בנוגע לספק היחיד מתייחס לכך שהחברה היא הספק היחיד של התוכנה אבל יש צורך להסביר למה בתוכנה הזאת נדרש ספק יחיד.
- ליאורה שכטר: עקרונית אתה צודק, מה שאמרתם קודם נכון, התכנה כבר מותקנת.
- איתי פנקס ארד: הסבר לא מספק, לא ברור למה מלכתחילה מדובר בתכנת SHAREDOCS ולא במשהו אחר. אני מניח שיש לך את ההסבר הזה.
- ליאורה שכטר: היה תהליך בחירה מסודר, שהתקיים גם לפני שאני הגעתי, לפני למעלה מ-5 וחצי שנים

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ"י) מס' 76 מישיבתה מיום 05.12.2016

שבחר בחברה הנ"ל.

- איתי פנקס ארד : יכול להיות שאם היו עושים היום תהליך חדש אז היו מגיעים לתוצאה יותר טובה?
ליאורה שכטר : אני לא יכולה לפסול את מה שאתה אומר.
איתי פנקס ארד : אפשר לבקש שבעוד שנה יהיה תהליך?
ליאורה שכטר : כן, כן, אפשר.
איתי פנקס ארד : אתם לוקחים פרק זמן של עד חודש ינואר 2017 או שלפני חודש ינואר 2017 כבר יבוצע תהליך?
ליאורה שכטר : בוא נתחיל שבפעם הבאה, בישיבה הבאה, בלי קשר, נציג לכם מה היה תהליך הבחירה.
איתי פנקס ארד : אני לא קובע שצריך להחליף את SHAREDOKS, אני רק אומר בוא נחליט שבחודשים ינואר – פברואר – מרץ נכנסים לתהליך. יש לשתף אותנו כמובן בכל תהליך.
ליאורה שכטר : בסדר.
איתי פנקס ארד : תודה.
יהודה המאירי : מניסיון ברשות אחרת, כאשר יש מישהו שרואה את עצמו ראוי ומתאים אז הוא בא בעצמו ותובע מדוע הוא לא נבחר.
איתי פנקס ארד : יש לנו אינטרס שיהיה שוק, לכן גם אם מישהו לא בא אנחנו כן יוצאים לחפש והאגף הזה מחפש כל הזמן. הם לא מתעצלים, הם מחפשים כל הזמן אפשרויות נוספות והאפשרויות הנוספות האלה בסוף מוזילות לנו את הסכומים ומשפרות לנו את השירות, אז גם אם המתחרה לא ניגש אנחנו רוצים לגשת אליו ולעורר אותו.
ליאורה שכטר : SHAREDOKS זאת מערכת לאגירת מסמכים, אז בעצם במשך כל השנים מאז תהליך הבחירה, נמצאים בתוך הכלי הזה, כל כלי אחר שיבחר נצטרך לעשות תהליך הגירה, הכנסה וכו' ויש לשקלל עניין זה בתוך תהליך. יש לשקלל נתון זה במסגרת כל השיקולים.
איתי פנקס ארד : יופי, תודה, בהצלחה.

החלטה:

מאשרים להכריז על הספק, אלעד מערכות בע"מ, כספק יחיד להמשך תחזוקת תכנת ה-SHAREDOKS, המשמשת כלי לניהול מידע ומסמכים וזאת החל מיום 01.01.17 ועד ליום 13.12.17.
וכמפורט לעיל.

כן מתבקש אגף המחשוב בתחילת שנת 2017 להניע תהליך של בחינת אופציות חלופיות בשוק.

מכרז פומבי מס' 148/2016 לשירות ניהול יומן נסיעות ממחושב

להלן פניית מנהל האגף :

1. המכרז פורסם ביום 30.08.2016 ונרכש ע"י 2 חברות.
2. המועד האחרון להגשת ההצעות נקבע ליום 21.09.2016.
3. ביום 25.09.2016 נפתחה תיבת המכרזים ע"י חבר מועצה, מר חיים גורן, ונמצאו בתוכה 2 מעטפות ומעטפת אומדן העירייה.
4. להלן תוצאות עמידת המשתתפים במכרז בתנאי הסף של המכרז לאחר הליך השלמת המסמכים שאושר ע"י יו"ר ועדת המכרזים :

אישורים כלליים					עמידה בתנאי הסף עפ"י סעיף 3 לפרק ג'			שם הספק	מס' הצעה
נספח 6 -	נספח 5 -	דוח רשם החברות + תעודת אגד	ניהול ספרים + ניכוי מס במקור	נספח 1	סעיף 3.3	סעיף 3.2 -	סעיף 3.1 -		
הצהרת המשתתף על מעמדו המשפטי	אישור ביטוחים				נספח 10 - סעיפי חובה	מחזור כספי של 5 מיליון ש"ח	ניסיון מוכח במתן שירות לניהול יומן נסיעות		
V	V	V	V	V	V	V	V	1. איתוראן איתור ושליטה בע"מ	
V	V	V	V	V	V	V	V	2. טרפילוג בע"מ	

תנאי הסף בסעיפים 3.1 עד 3.4 למסמכי המכרז קבעו כדלקמן :

5. תנאי סף לבחינת ההצעות

- בנוסף על התנאים שצוינו בפרק ב' - למסמכי המכרז, התנאים הכלליים, על המשתתף במכרז לעמוד בתנאים המפורטים להלן, במועד האחרון להגשת ההצעות למכרז :
- 3.1 המשתתף במכרז הינו בעל ניסיון מוכח במתן שירות לניהול יומן נסיעות ממוחשב ללפחות 1,000 רכבים במצטבר, כאשר מתוכם ללפחות 2 לקוחות ניתן שירות ל-200 רכבים (כל אחד), וזאת בכל אחת מהשנים 2014 ו-2015.
- לצורך תנאי זה "יומן נסיעות ממוחשב" הנו : מערכת לניהול יומן נסיעות ממוחשב, הכוללת רכיבים

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 76 מישיבתה מיום 05.12.2016

אקטיביים ופסיביים בכלי הרכב, מערכת מידע מתממשקת באופן דו כיווני לרכיבים המותקנים ברכבים והפקת דוחות.

3.2 על המשתתף במכרז להיות בעל מחזור כספי של חמישה (5) מיליון ₪ לשנה, לכל הפחות, בכל אחת מהשנים 2014 ו-2015.

3.3 לענות בחיוב על כל הסעיפים בטבלה המצורפת בנספח 10 – "סעיפי חובה" (עמודת "קיים כן/לא") לעניין המערכת המוצעת ויחידת הקצה המוצעת אשר תתוקן ברכב.

3.4 על המשתתף להשתתף בכנס המשתתפים במכרז.

הצעת משתתף אשר לא השתתף בכנס המשתתפים תפסל.

5. הועדה מתבקשת לאשר את עמידת המשתתפים במכרז **איתוראן איתור ושליטה בע"מ, טרפילוג בע"מ** בתנאי הסף.

6. להלן השוואת ההצעות שהתקבלו מול אומדן העירייה:

#	תיאור הפריט	מחיר מינימום	אומדן העירייה מחיר ליחידה בש"ח – חודשי (לא כולל מע"מ)	אומדן משוקלל	% מקדם לצורך שקלול בלבד	איתוראן איתור ושליטה בע"מ	הצעת איתוראן איתור ושליטה בע"מ משוקללת	טרפילוג בע"מ	טרפילוג בע"מ משוקללת
1.	התקנת יחידת קצה ויחידה למניעת התנגעה בכלי רכב אחד		40	14.8	37%	20	7.4	0	0
2.	עלות תחזוקה חודשית קבועה לכלי רכב אחד	מחיר התחזוקה לא יפחת מ-10 ₪ לחודש	15	9.45	63%	10	6.3	10	6.3
				24.25			13.7		6.3

7. תשומת לבכם כי בסעיף 7 לפרק ג' למסמכי המכרז נקבע כי:

"העירייה תכריז על הספק הזוכה במכרזו כמפורט בסעיף 9 לפרק ב' לתנאי המכרז וכן תקבע זוכה חלופי, אשר יחליף את הספק הזוכה במכרז, במידה והספק הזוכה לא חתם על החוזה כפי שנדרש ו/או לא עמד בתנאי המכרז לרבות החוזה שצורף כנספח לו (להלן: "הזוכה החלופי")."

הערבות למכרז שהופקדה בעירייה ע"י הזוכה החלופי להבטחת הצעתו למכרז תוחלף ע"י הזוכה החלופי בערבות בנקאית בסך של 10,000 ₪ ותוחזק ע"י העירייה ותוארך מעת לעת וזאת למשך 12 חודשים מיום חתימת החוזה.

עמד הספק הזוכה בתנאי המכרז, תוחזר לזוכה החלופי ערבותו למכרז.

לא עמד הספק הזוכה בתנאי המכרז, תופסק ההתקשרות עם הספק הזוכה והזוכה החלופי יוכרז כזוכה במכרז בכפוף לכל התנאים שנקבעו במסמכי המכרז.

8. לאור הפער בין אומדן העירייה לבין הצעת **טרפילוג בע"מ**, נבקש לזמן את המשתתף במכרז לצורך מתן

זכות טיעון בפני ועדת המכרזים בדבר הפער בין הצעתו לבין אומדן העירייה. כן מבקש האגף לזמן את המשתתף במכרז, **טרפילוג בע"מ**, למתן זכות טיעון בדבר טיב ואיכות עבודתו.

יצוין כי **טרפילוג בע"מ** הינו הספק המבצע את העבודות מכח זכיייתו במכרז שקדם למכרז דנן, וכי

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 76 מישיבתה מיום 05.12.2016

ליחידת הרכב טענות רבות בדבר טיב ואיכות עבודתו וכי המערכת שהותקנה על ידו אינה עובדת לשביעות רצון יחידת הרכב – מצ"ב לפנייה זו חלק מן התכתובת בנושא.

דיון:

אהרן פישר:

אנחנו בפנייה של אגף מחשוב, נושא שעלה לדיון בוועדת מכרזים ביום 09/11/2016. מדובר במתן זכות טיעון בכל הקשור למכרז שירותי ניהול יומן נסיעות ממוחשב. ניגשו למכרז שני מציעים, חברת איתורן וחברת טרפילוג. טרפילוג הוא הספק שעובד כיום עם העירייה וביקשנו לזמן אותו לצורך מתן זכות טיעון בשני נושאים. הנושא הראשון מתייחס לפער בין הצעתו לבין אומדן העירייה. כפי שאתם רואים בפרוטוקול, מדובר בפער גדול מאוד במחיר. למעשה על מחיר של התקנת יחידת קצה הוא נתן אפס, זאת אומרת, במחיר אפס והוא השאיר רק מחיר של תחזוקה. יש להדגיש, בהקשר זה, שלמרות שמדובר בחברה שעובדת כיום עם העירייה, הספק, יידרש להתקין, בכל מקרה, יחידות חדשות. נושא שני מתייחס לכך שביחידת הרכב לא היו מרוצים בסך הכל מטיב העבודה של הספק. לאור האמור, ביקשנו לזמן אותו למתן זכות טיעון, שלחנו את הפרוטוקול וכן, שלחנו חומר נוסף שמצביע על בעיות בטיב העבודה.

איתי פנקס ארד: מבקש שבפעם הבאה של מתן זכות טיעון, תביאו גם את הנתונים של כמה הוא מקבל על העבודה הנוכחית.

ליאורה שכטר: מה סכום ההתקשרות?

איתי פנקס ארד: שתהיה השוואה למה שעכשיו, בסדר?

תומר גת: הוא מקבל כ-13 שקל לחודש.

אהרן פישר: על תחזוקה? כמה עולה ההתקנה?

תומר גת: ההתקנה עולה כ-1,400 ₪ ומשהו לרכב חדש ובערך 180, 190 שקלים להעברה מרכב לרכב.

איתי פנקס ארד: גם על זה הפעם לא מבקשים כסף.

ליאורה שכטר: אני אחדד את זה, להתקין עמדה חדשה עולה כ-1,400 ₪ ממה שאנחנו רואים בשוק ובאומדנים אחרים. אנחנו ביקשנו להחליף את כל הקיימים.

אהרן פישר: אז בוא נשמע, נכניס אותו.

ליאורה שכטר: ההתקנה זה לא תשלום חד פעמי, חילקנו את זה ל-36 תשלומים.

אהרן פישר: לתקופת ההתקשרות שהיא 3 שנים.

ליאורה שכטר: הוא שם אפס, זאת אומרת ה-1,400 האלה לא קיימים מבחינתו, זה פעם אחת.

איתי פנקס ארד: מה עם שיקולים של אחזקה.

ליאורה שכטר: הוא מתקן ומחליף לחדש. לגבי עלות חודשית לרכב, עד היום הוא קיבל 13 שקל לחודש

לרכב ועכשיו שם 10, גם המתחרה השני שם 10. ההפרש העיקרי הוא בלהתקין חדשים.

אנחנו סבורים שהוא לא הבין שהוא צריך חדשים ולא לקח את זה בחשבון, אמר אני

הספק הממשיך, אני ממשיך הלאה ובנוסף יש אי שביעות רצון מאוד גדולה של תומר

מעיכובים ביומיום.

עו"ד רתם בהרב: יש לי שאלה, יכול להיות שטעינו באומדן בכל מה שנוגע לעלות, כי גם הספק השני נתן

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ"י) מס' 76 מישיבתה מיום 05.12.2016

חצי מהאומדן.

- ליאורה שכטר : נכון, הוא נתן 20 ש"ח אם מכפילים את הסכום זה יוצא 720 ש"ח בסדר? אפשר לקחת את ה-720 ש"ח בתור רפרנס.
- עו"ד רתם בהרב : לא אמרתי שזה אפס, אבל אני אומרת שיכול להיות שזה לא 720.
- ליאורה שכטר : אני יכולה להגיד לך קודם, במכרז המקורי זה היה 1,430 ש"ח ובבל"מ שהוצאנו ההצעה שהתקבלה היתה 1,224 ש"ח זאת אומרת אנחנו כן אמורים להיות באזור שהוא בסדר, הציע 720 ש"ח
- איתי פנקס ארד : לטרפילוג יש חברה אם?
- יהודה נחום : לא שידוע לנו.
- עו"ד רתם בהרב : עוד דבר, הוא בטח יגיד, אני מניחה שהוא ידבר על 50 אלף שקל שהוא מקבל להתקנת המערכת הראשונית כחלק מהחישוב שלו כבסיס להצעת המחיר.

נכנסים לחדר נציגי חברת טרפילוג בע"מ: מר עופר סגל, מר אסי ביטון ומר אורן פסטרנק

- אהרן פישר : שלום לכם, אני אבקש קודם כל שתציגו את עצמכם ואת תפקידכם בחברה ואחרי זה אני אציג בפניכם את הנוכחים, בסדר? אז בבקשה.
- עופר סגל : שמי עופר סגל מהמכירות של טרפילוג ישראל.
- אסי ביטון : אני אסי ביטון.
- אורן פסטרנק : אורן פסטרנק, סמנכ"ל תפעול.
- אהרן פישר : אחד מכם הוא גם בעלים?
- עופר סגל : לא.
- אהרן פישר : מציג את הנוכחים אתם התבקשתם להופיע בפני הוועדה לעניין הצעתכם במכרז משני טעמים. הטעם הראשון זה הפער בין הצעתכם לבין אומדן העירייה שבמחיר התקנה של יחידת קצה הצעתם בעצם אפס שקלים כאשר אומדן העירייה עמד על 40 שקלים לחודש. הטעם השני, הוא שהעירייה לא הייתה מרוצה מטיב ואיכות העבודה בהתקשרות קודמת. אז הייתי מבקש שתתחילו להתייחס קודם כל לעניין זה.
- עו"ד רתם בהרב : קיבלתם את כל חומרים בעניין זה.
- אהרן פישר : גם העברנו לכם אתמול חומרים נוספים שמעידים על הנושא הזה, אז הייתי מבקש קודם כל שתתנו התייחסות כללית ואחרי זה ישאלו אתכם שאלות יותר פרטניות. אז לעניין הפער במחירים וטיב העבודה, בבקשה תסביר.
- עופר סגל : צהריים טובים, טרפילוג כמו שאתם בוודאי יודעים עובדת כבר עם עיריית ת"א תקופה, למעלה מחמש שנים אם אני לא טועה, כאשר יש יחידות שמותקנות כבר בחלק גדול מהצי. מבחינתנו עיריית ת"א לקוח אסטרטגי, לקוח חשוב מאוד מבחינת הפעילות שלנו. האומדן שלנו הוא על BREAK EVEN מכיוון שיש שתי סיבות עיקריות, אחד הנושא של התשלום שאתם אמורים לתת לזוכה במכרז בסך 50 אלף שקל שזו מערכת שבעצם כבר עובדת וקיימת בטרפילוג, בהתאם לזאת אנחנו ראינו שם רווח גדול ומשמעותי. הנושא השני זה נושא של התקנות, פירוקים שתמחרתם את זה בעלות של 250 שקלים כאשר גם פה יש לנו בעצם עלות מבחינתנו הרבה יותר נמוכה, ויש שם רווח

- גדול, אי לכך ובהתאם לזה הגענו למצב שהוא מבחינתנו BREAK EVEN וזו הסיבה שבעצם הצענו דמי מנוי של 10 שקלים ליחידה ללא עלות. בחינתנו הכוונה להשמיש את היחידות שכבר מותקנות, מבחינתנו העלות היא נמוכה מאוד.
- ליאורה שכטר : איך אבל אתם מתכוונים לעשות את זה אם כתוב במכרז שהיחידות הן רכוש העירייה ואתם אמורים לפרק אותן ולהתקין חדשות, זה כתוב במכרז, אתה לא יכול לעשות שימוש ברכוש שהוא של העירייה, אתה צריך להתקין חדש.
- אסי ביטון : או.קי. אז היחידות שקיימות היום ברכבים אנחנו יכולים לשדרג אותם ולהשתמש בהם. אתם לא יכולים, זה לא שלכם, זה שייך לעירייה. אתם אמורים לפי המכרז לפרק אותם ולתת את הרכיבים לעירייה ולהתקין חדש לגמרי משלכם.
- ליאורה שכטר : אוקי. אז זה יכול להיות משהו שפספסנו אותו בתהליך.
- ליאורה שכטר : יש לדבר הזה עלויות שאני חושבת שלא לקחתם בחשבון.
- אסי ביטון : בעצם מה שקורה בתוך הרכב, בסוף יש יחידה שמותקנת, היחידה הזאת מחוברת בהרבה מאוד כבלים בתוך האוטו, כל תשתית ההתקנה קיימת בתוך הרכב, מה שנתר לנו לעשות זה בעצם להחליט ראש בראש לצורך העניין מה שאת אמרת. אז בעצם אין לנו את כל החיווטים? המערכת כבר קיימת.
- אהרן פישר : עדיין זה יוצא אפס שקלים, אתם נותנים ליחידת קצה מחיר אפס.
- אסי ביטון : כמו שעופר אמר, אנחנו יוצאים ב-BREAK EVEN במכרז הזה.
- איתי פנקס ארד : תראו, אנחנו נתקלים הרבה פעמים בחברות שעיריית ת"א היא לקוח אסטרטגי עבורן ויש נכונות יותר גדולה להרוויח פחות או אפילו אולי בקושי או להתאזן ועם זה כמובן זה מצב אופטימלי מבחינת העירייה כי אז העירייה משלמת מחירים מינימליים ומקבלת שירות שהיא רוצה, אבל פה בדיוק נכנסת הנקודה השנייה של שביעות הרצון. מה יש לכם להגיד על זה? כי כנראה זה לא עבד כמו שרצינו.
- ליאורה שכטר : אני יכולה לחזור לסעיף הראשון?
- איתי פנקס ארד : בבקשה, נחזור קצת אחורה.
- ליאורה שכטר : אני רוצה לחדד את הסעיף הראשון של ה-50 אלף שקל שהסתמכתם עליו, בסדר? בתוך מסמכי המכרז אנחנו בעצם הגדרנו ממשקים חדשים למערכות שלא קיימים היום, זאת אומרת ממשקים שאנחנו צריכים לייצר אותם, פעם אחת, פעם שניה אנחנו בעצם הגדרנו ארכיטקטורה שהיא ארכיטקטורה שונה שמאפשרת שההתקנה לא תהיה בתוך שרתי העירייה. כלומר שההתקנה תהיה בשרתים, זאת אומרת, שהנחות העבודה שהמערכת מערכת קיימת והחיבור עובד והממשקים קיימים, הן לא הנחות עבודה נכונות בהקשר הזה.
- אסי ביטון : את מחזקת את העמדה שלנו. בעצם התשתית החיצונית, זה מחבר אותי לנושא השירות, מה שגרם לרוב הבעיות לדעתי שהיו, לדעתי תשעים ומעלה אחוז מהבעיות שהיו בפעם הקודמת, זה העובדה שהשרתים ישבו בעיריית ת"א, לא באחריות שלנו, לא בשליטה שלנו, לא נגישים עבורנו. בעצם מה שקורה עכשיו עיריית ת"א אמרה אנחנו מוכנים לעלות ל-CLOUD המרכזי הכללי שבעצם משרת את כלל הלקוחות ובעצם אנחנו בונים על תשתית שהיא תשתית קיימת, גם מאובטחת, מתבססת על API, יש דרך אגב מבחני חדירה, ובנוסף לזה יש מערך של API שהוא קיים, APPLICATION

- INTERFACE, בעצם מערכות אינטגרציות קיימות, תשתית שהיא קיימת לכל דבר שזו בענן, אז זאת אומרת מה שאת אומרת מחזק את מה שאני חושב.
- ליאורה שכטר: כן, אבל הסוגיה של הממשקים, גם עם קיום ה-API, צריך לבצע את התהליכי אינטגרציה.
- אסי ביטון: במה שהותקן עד היום בעיריית ת"א, למעט אינטגרציה אחת עם מערכת הנס"ר שהייתה מאוד בסיסית בעיני, לא בוצע שום דבר אחר.
- ליאורה שכטר: לא בגלל שלא רצינו.
- אסי ביטון: לא שלא רציתם, היה בעיה עם חברת נצר, אני זוכר. דיברנו איתם והם לא הסתדרו. היו הרבה קשיים.
- ליאורה שכטר: אוקי.
- אסי ביטון: עם תומר דיברנו בזמנו.
- תומר גת: השאלה אם אתם זוכרים שנס"ר של העירייה הוא שונה מהנס"ר שאתם מכירים.
- אסי ביטון: זה ממש לא משנה דרך אגב.
- תומר גת: כי הוא יושב על שרתי העירייה.
- אסי ביטון: זה בסדר גמור, כל עוד השרתים הם שלנו והנס"ר יודע לקחת אינפורמציה מהשרתים על ה-API. ה-WEB סרוויסים שאני מניח שעל זה אתם תבנו.
- ליאורה שכטר: כמה עולה לכם יחידת קצה?
- אסי ביטון: זה מידע שלנו, אנחנו רוכשים.
- ליאורה שכטר: זה נראה לי נורא מוזר שאתם מציעים אותה באפס, זה כולל העבודה של ההתקנה שלה? מה שעופר אמר. הסביר את המארז של זה.
- אסי ביטון: עופר סגל: ברגע שיש לכם מקור אחד.
- ליאורה שכטר: אתה מבין שקבלן שנותן לי משהו באפס בעצם נותן לי מתנה, אחרי זה השירות שאני מקבלת ממנו לא יהיה שירות כי אין לו שום אינדיקט.
- עופר סגל: אני לא מסכים עם מה שאת אומרת.
- אסי ביטון: אני לא כל כך מבין איך אתם מתווים את שני הדברים האלה?
- ליאורה שכטר: כי אין לו שום רצון לעזור, כי הוא לא מקבל על זה כסף.
- עופר סגל: אנחנו מקבלים כסף, רק שאת הכסף, במקום לשים כמו שאת אומרת על רווח מהיחידה, פיזרנו אותו מול התקנות, פירוקים, אל מול התקנות חדשות והפוטנציאל, אל מול העלות של ה-50 אלף שקל שאנחנו אמורים לקבל זה. כמו שאסי ציין מבחינת העלות שלנו.
- ליאורה שכטר: אתה אומר בסך הכל שאתם BREAK EVEN, אין לכם שום רווח או תועלת מההסכם הזה, למעט אולי מוניטין?
- עופר סגל: זה גם תועלת, חלק מהדברים שאנחנו עושים. יש הסתכלות רחבה על הדברים.
- ליאורה שכטר: אני רוצה רגע לחדד עוד סוגיה, בתהליך ההחלפה הראשוני אין כסף בגין הפירוק, ההחלפה הראשונית זה התמחור של אותו דבר?
- עופר סגל: ברור, ברור.
- ליאורה שכטר: אז בוא נדבר על סוגיית השירות כמו שאיתי אמר.
- אסי ביטון: בבקשה, השירות נבחן אני מניח על בסיס ניסיון העבר כאשר השרתים ישבו פה בתוך

- העירייה. אני באופן אישי הייתי מעורב בתהליך הזה עם תומר בזמנו, אני יכול לשבת ולהתנגח חזרה ואני לא אעשה את זה.
אפשר לתת דוגמה של המייל האחרון. עופר סגל :
- יש דוגמאות, שהעברתם אלינו בתוך PDF, סרקתם הרבה מאוד אימיילים ושם יש התייחסות מאוד מפורטת שלנו לבעיות שצצו, חלק מהבעיות שצצו זה שהתשתית כאן בתוך העירייה לא תוחזקה עבור השרתים. היה איזה VPN שעבר מפרטנר לעיריית ת"א והתהליך הזה לא תוחזק, זאת אומרת היו מצבים שבהם, לנו אין גישה לשרת, השרת הוא שרת חיצוני, הוא נפרד מאתנו, והיו מצבים שבהם אף אחד לא בחן את השרת. היו תקופות שנפלו אצלכם סרוויסים, נגמר לכם המקום. או.ק.י? יש התייחסות מאוד מפורטת שם. ליאורה שכטר :
- אני לא ראיתי את ההתייחסות הזאת. אורן פסטרנק :
- המייל האחרון בעצם, אנחנו קיבלנו תלונות שמתקינים באים להתקין יחידות אחרי שאנחנו בדקנו אותן אצלנו במשרד, מתקינים, מגיעים, וזה לא עובד. עכשיו הבדיקה אצלכם. ליאורה שכטר :
- אני מתנצלת, אבל אני מצפה שכשאתם מתקינים שאתם תסיימו את הבדיקה גם מול הלקוח, זה מהות השירות, בסדר?
אז אני מסביר לך איך עושים את זה, אנחנו בודקים מול השרתים שלנו, מקטלגים את היחידה לשרת ת"א, ואצלכם בעבר היה בחור שהיה מתעסק עם זה, מאז שהוא הפסיק להתעסק עם טרפילוג אז באיזשהו מקום זה התחיל להתפספס ולא עשו "בק אופיס" בעירייה כדי לראות שזה באמת עובד. עופר סגל :
- אני לא יכולה להתייחס לסוגיות אז אני אתעלם מהן, אבל שניה. ליאורה שכטר :
- אי אפשר להתעלם כי זה מסביר את כל העניין של השירות. עופר סגל :
- אם המטרה לייצר פה את הפינג פונג של מי אשם, זה לא המטרה. ליאורה שכטר :
- ברור שלא. אסי ביטון :
- עדיין, אני מצפה כחברה, שאם ביצעתם התקנה על רכב מסוים, אתם סוגרים את המעגל מול הלקוח. ליאורה שכטר :
- עם מי? עופר סגל :
- מול הלקוח, תומר. ליאורה שכטר :
- אבל אם תומר לא נמצא, תומר מינה מישהו? אסי ביטון :
- אז הוא נמצא אחרי יום, הוא נמצא אחרי יומיים. ליאורה שכטר :
- לא היה נציג. עופר סגל :
- לא ביחד. אסי ביטון :
- הנציג הזה כבר לא קיים כמה חודשים. עופר סגל :
- נציג? ליאורה שכטר :
- יש נציג אחר שהוא מגיע. תומר גת :
- חבר'ה, זה לא עובד. ליאורה שכטר :
- יש לכם שלושה צוותים. תומר גת :

- אתם חייבים לדבר אחד אחד.
לא, זה לא יעבור בהקלטה.
- אייתי פנקס ארד :
אהרן פישר :
תומר גת :
- סליחה, יש שלושה צוותים שאני מכיר, מתוך שלושה יש אחד שהוא מגיע, מתקין ונוסע. לא מעניין אותו אם זה עובד או לא עובד. יש מתקין שני שגם מדבר לא יפה. יש רק מתקין אחד שהוא עובד יפה. קיבלתם תלונות, באמת, אז אתם שולחים רק אותו אלי. אבל היו התקנות שאני הייתי מעורב בהן שאני אמרתי חבריה, אני לא מקבל את ההתקנה הזאת, הוא הניח ונסע. חיוב שלחתם לי. אני מניח שהיו חיובים כאלה בעבר שפשוט לא עברו דרכי, אז זה איכשהו אני לא יכול להציף אותם על השולחן. יש אחד ספציפי שאני רשמתי, לא מאושרת התקנה.
- עופר סגל :
- אם מותר לי לציין רק דבר אחד ברשותכם. בתחילת התהליך של המכרז ביקשתם מאתנו מספר דוגמאות של לקוחות שקיימים, בין הלקוחות ששמנו לכם יש מספר לקוחות שעובדים כאשר השרת אצלם בדומה לכם ושהשרת נמצא כמו שאסי ציין בענן. ניתנה לכם האפשרות גם לבדוק איתם את רמת שביעות הרצון ואת רמת ההתקנות. אני יכול להבטיח לך שגם אם תעשו עכשיו את הבדיקה הזאת, אתם תקבלו גם מאלה שמותקנים והשרת אצלם, אין לי שום בעיה לומר את שם הלקוח, את רמת שביעות הרצון שלהם, מבחינתנו כמו שמציין אורן .
- אסי ביטון :
- שניה, אני חייב להתייחס למשפט שנאמר כאן, אני מבין שהייתה בעיה ספציפית עם מתקין ואנחנו אכן טיפלנו ולדעתי גם שינינו את זה, תומר, לבקשתך, וככה זה בוצע. אתם לא מעלים פה סוגיה שהיא מאוד מהותית בעיניי והעובדה שהיות והשרת מאוחסן בעיריית ת"א אחסנתם נתונים על הרכבים שלכם במשך תקופות של שבועות ולא על השרת שלכם, והנתונים האלה הלכו לאיבוד בגלל חוסר בקרה בתוך הארגון.
- ליאורה שכטר :
תומר גת :
- אתה מפספס פה משהו, רגע.
- אסי, אנחנו ביקשנו. זה הדוח שביקשנו כבר ב-2013, דוח רכב לא משדר, זה בדיוק היה פותר לנו את הבעיה.
- ליאורה שכטר :
- אנחנו כנראה לא מבינים פה את השיח כי המטרה שלנו היא לבדוק את רמת השירות שלכם, בסדר?
- עופר סגל :
- על בסיס איזה מדד?
- אורן פסטרנק :
ליאורה שכטר :
- על בסיס מה שאתם כתבתם בתכתובת שאתמול ששלחתם.
- בוא נעבור בבקשה על התכתובת, בסדר? היה היקף רכבים שלא משדר במשך תקופה מאוד ארוכה. התבקש פה דוח, בסדר? במשך חודשים על חודשים, התבקש שתוציאו דוח על רכבים שלא משדרים.
- אסי ביטון :
ליאורה שכטר :
- איך נוציא דוח, באיזה אמצעים נוציא אותו? השרת אצלכם.
- תבואו, תגידו מה אתם צריכים.
- אמרנו.
אמרנו, נתנו כלים, הדרכנו, לא נעשה דבר.
- אסי ביטון :
אורן פסטרנק :
ליאורה שכטר :
- אני לא מכירה שום דבר כזה.
- את לא מכירה, אבל אנחנו מכירים, אני באופן אישי נכחתי, אנחנו מכירים מצוין. אני באופן אישי נכחתי.
- ליאורה שכטר :
- ספק שמשאיר את הדברים ברמת פתיחות כזאת, יש פה שאלה לגבי רמת האחריות שלו,

- וזה מה שאנחנו רוצים לדון ולברר כאן.
- איתי פנקס ארד : וזה כן קשור לכסף, כי בסוף כשאתה גם לא מקבל, כשאין שום הכנסה, גם כשיש בעיות, באופן טבעי וכולם ממהרים ורק רוצים לסגור את הקריאה אז זה גם קשור, כשאתה מקבל שכר הוגן על כל קריאה, גם אם הוא לא גבוה אז זה אחרת.
- אסי ביטון : רק מה שמך, אני מתנצל רק, מה שמך?
- איתי פנקס ארד : איתי.
- אסי ביטון : אני מתנצל. תראו חברים, אנחנו משרתים בישראל אלפי לקוחות וקרוב למאה אלף כלי רכב. בחו"ל בערך פי שניים.
- איתי פנקס ארד : אני יכול להגיד לך שגם אם היית גרוע בכל המקומות האלה והיית מאוד מאוד טוב בעיריית תל אביב היו רוצים אותך עוד ועוד.
- אסי ביטון : אני חייב לציין פה איזה עובדה שהיא חשובה, בסדר? את ההחלטות הכספיות שלנו על ה-BREAK EVEN אנחנו יודעים לקבל. עכשיו, התחושה שלנו בשיחה שאנחנו מנהלים היא שאתם מעלים את עמדתכם אבל אתם לא מקשיבים לעמדתנו. תחושתנו היא שהיות והשרת אוחסן בעיריית ת"א, הדבר מנע מאתנו את היכולת לתמוך בכס כראוי, זאת ההרגשה שלנו, זה האבחון שביצענו. עכשיו אנחנו מבינים שהמכרז הולך למקום אחר, המכרז הולך למקום שבו השרת מאוחסן על ידי טרפילוג בענן, מנוהל על ידינו עם יכולת שליטה רציפה שלנו. אתם צריכים להבין שכל המערכת הייתה בתוך קופסה סגורה שנוהלה רק כאן, בלי גישה שלנו, בלי יכולת שלנו לנהל ולתחזק אותה.
- ליאורה שכטר : אני מבינה את הסוגיה הארכיטקטונית. הארכיטקטורה נקבעה משיקולי אבטחת מידע כאלה ואחרים, יש לנו עוד מערכות, למעשה רוב המערכות שלנו הן כאלה ואני יכולה לשקף. תכף נעבור על עוד סעיפים שלא קשורים למקום של השרת בכלל, בסדר? אני יכולה לשקף שרמת השירות שהלקוחות שלי מקבלים היא לא ברמה הזאת. אני רוצה לשקף ממש תסכול ברמה של הלקוחות, בסדר? בוא נעבור לנושאים אחרים. זמינות השירות עד הגעת טכנאי היא בגדול תוך שבוע מקריאה, שבוע, שעד אז אין דיווחים. יש שיטת דיווח, בסדר? על תשלומים, על חשבונות, היא לא בהתאם למק"טים שיש במכרז ואז אנחנו לא יכולים גם לשלם לכם בהתאמה.
- אורן פסטרנק : פעם ראשונה שאנחנו שומעים על הדבר הזה.
- תומר גת : תרים טלפון ליניב גבעון, הוא היה אצלנו, אני הבאתי את ניב אלינו לפגישה, גם אחרי הפגישה איתו עדיין יש לי חשבונות תקועות.
- אורן פסטרנק : לא קשור למק"טים, אני פעם ראשונה שומע שהמק"טים לא נכונים ובגלל זה אתם לא יכולים.
- תומר גת : אם אנחנו מחליטים על 13 שקלים לחודש.
- אורן פסטרנק : מק"טים. משהו טכני שבשניה אפשר לסדר.
- עופר סגל : אנחנו הוזמנו לפה בגין בקשות שלכם לעמוד בתנאי המכרז. מבחינתנו אגב במכרז שקראנו וחיפשנו ובדקנו מדדי האיכות, אין להם משקל בתוך הנושא של המכרז, זאת אומרת זה בסדר גמור ולגיטימי לשוחח על שירות, ושוב אני יכול לתת דוגמה, אגב המחלקה האחרונה שהותקנה בטרפילוג, מחלקת סלע, זה על השרת שלנו אם אני לא טועה, נכון? אני מכיר שם את התהליך טוב מאוד, אומנם לא כמות גדולה מאוד, לא

- הייתה תלונה אחת שאני קיבלתי הן לגבי רמת השירות, הן לגבי רמת הזמינות, הן לגבי רמת השידור וזה פה בדיוק הדוגמה שאסי נותן כאשר השרת נמצא בידינו.
יש למשל את הקטנועים שלהם, המערכת שלכם פרקה להם מהקטנועים מצברים ברמה שהחליפו כמה פעמים מצברים.
היה פעמיים. : עופר סגל :
אותה תקלה קיימת ברכב הספציפי שאני משתמש. : תומר גת :
אבל תומר תקלות יש. : אסי ביטון :
תקלות נקודתיות, תמיד יהיו. : עופר סגל :
תקלות יש, תמיד יהיו ויש את זה עם כולם, השאלה איך מטפלים בהן. : אסי ביטון :
אמרתי, בסוף הבטחתם לי שתתקינו לי ברכב מערכת כמו באופנועים, אני מחכה למערכת הזאת, בינתיים החלפתי כבר שלוש פעמים מצבר. : תומר גת :
יש פה בקשה מתומר לדיון מערכתי על התקלות שחודשים לא בוצעה פגישה למרות בקשתו. חבריה, נראה בין השורות שיש פה בעיית שירות מהותית.
לא, לא מכיר. : אסי ביטון :
ואני גם לא מרגישה בשיח שלכם איזושהי מוכנות לקבל, לטפל, איזושהי מוכנות להפנים את זה בכלל כחלק מתהליך של שיפור. : ליאורה שכטר :
איך את רואה את זה? אנחנו מגיעים לעיריית ת"א להדרכות והחבריה מעיריית ת"א היו אצלנו בהדרכות.
מהשיח, תחושתי מהשיח, מהשיח כאן, עכשיו. : ליאורה שכטר :
מה? : אורן פסטרנק :
תחושתי רק מהשיח כאן. : ליאורה שכטר :
אגב, אני רוצה להתייחס למשהו ברשותך לסיום שציינת. : עופר סגל :
דבר אחרון. : איתי פנקס ארד :
דבר אחרון לגבי מכרזים ולגבי הנושא שקשור כסף לאיכות, למדד השירות, אנחנו נמצאים חוץ מהמכרז בעיריית ת"א באי אלו מכרזים, חלקם הפסדנו, חלקם זכינו, המספרים שאתם מציינים פה מבחינת מדדים בחלק מהמכרזים, וידוע לי שלא אנחנו זכינו, המחיר היה יותר נמוך ממה שהוצע כאן.
שמע, זה לא דיון תיאורטי. : איתי פנקס ארד :
זה לא רלוונטי. : תומר גת :
לא, אני רק רוצה להגיד על האיכות. : עופר סגל :
תקשיב, קורה שאנחנו מקבלים פה מחירים שהם נראים מחירי הפסד. : איתי פנקס ארד :
אתה צודק לחלוטין, אני רק רוצה להשלים את המשפט ברשותך. : עופר סגל :
לא קיבלנו החלטה, אנחנו צריכים לשבת ולחשוב. אנחנו שמענו. : איתי פנקס ארד :
אז זה בדיוק מה שבאתי לשאול. : עופר סגל :
שמענו והקשבנו. בסדר, אני שומע את הטיעונים, ראינו, גם קראנו, בסדר, יש טיעונים, אנחנו לא אומרים שאין פה שום דבר, בגלל זה הזמנו אתכם לדבר ואני מזכיר לכם שלא שלחנו לכם הודעה.
מודים לכם. : עופר סגל :
הזמנו אתכם, שמענו, ואנחנו לוקחים בחשבון, זה התלבטות, אנחנו לא מקילים ראש, : איתי פנקס ארד :

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ"י) מס' 76 מישיבתה מיום 05.12.2016

אבל אני רק אומר, יש מקרים שאנחנו מקבלים מחירים מאוד נמוכים ושירות טוב, יש מקרים שאנחנו מקבלים מחירי שוק ושירות טוב יותר, ויש גם מחירים גבוהים עם שירות גרוע.

עופר סגל :

ברור, ברור.

איתי פנקס ארד :

בהכל נתקלנו.

עופר סגל :

נכון.

איתי פנקס ארד :

בדרך כלל כשאנחנו פוגשים מחיר נמוך עם שירות בעייתי, זה הרבה פעמים מתחבר לנו אבל בסדר. אנחנו רוצים שחברות ירוויחו מהעבודה שלהן עם העירייה. ההתלהבות שלנו מאופקת מכל מה שקשור למחירים שמתחת לאומדן, או הרבה מתחת לאומדן, יש לנו התלבטות לגבי העניין הזה.

עופר סגל :

אגב, אם יתרחב הדיון אין לי שום בעיה להעביר חומרים לגבי מחלקת סלע, יש לי דווקא את כל המיילים הרלוונטיים על שביעות רצון מהשירות ואני אשמח להעביר לכם שיהיה לכם בין החומרים שאתם עוברים עליהם, אם תרצו.

ליאורה שכטר :

אנחנו יודעים לתקשר עם סלע מעולה בתוך העירייה.

איתי פנקס ארד :

אנחנו מכירים.

עופר סגל :

מעולה

איתי פנקס ארד :

בסדר גמור, תודה רבה.

עופר סגל :

תודה רבה.

נציגי חברת טרפילוג בע"מ יוצאים מן החדר;

תראו, תומר, אתם מכירים את הוועדה, גם בתחומים אחרים, כשלא מרוצים מספק אנחנו לא ממהרים לאשר אותו, אנחנו בדרך כלל עובדים עם האגף כדי לראות איך לתת לחברות שפחות מרוצים מהשירות שלהן לנוח קצת, לחשוב על זה ולהבין את רמת הדרישות שלנו, ולא לאשר שוב ושוב חברה רק בגלל שהמחיר הוא נמוך. מצד שני יש פה איזה טיעון. תראו, באמת אני לא מתיימר להיות אנשי המקצוע, יכולה להיות משמעות לקיום, אם זה בענף או בשרת אצלנו או אצלם, זה יכול להשפיע על האיכויות.

איתי פנקס ארד :

יש בזה היגיון בטענה שלהם שאם השרת היה יושב אצלם השירות היה הרבה יותר טוב. התשובה היא כן, אבל יש פה משהו במוכנות השרותית שלהם שהוא מעבר, לא בשיח עכשיו, אם הוא מזעיק טכנאי והוא מגיע אחרי שבוע ולא אחרי יום, אם הוא מבקש מהמנהל דיון מערכתי על הבעיות והוא דוחה אותו חודשים יש פה משהו אחר.

עו"ד רתם בהרב :

ליאורה שכטר :

אני מסכים, אני מסכים. ראיתי בשיח, על זה היא מדברת, ההתנגדות הזאת היא כנראה גם מדברים שתומר פוגש ביומיום, וזה דבר שלא עובר, הוא לא מקובל.

איתי פנקס ארד :

אני רוצה להזכיר שהבעיה העיקרית הייתה בעיית שירות, בסדר? שירות אנחנו נמדוד אחרי שהמערכת תהיה.

ליאורה שכטר :

יש המון הטרדות בגלל המיקום של המערכת, זה יכול לעייף חברה שהיא נותנת שירות שהיא מוטרדת על ידי דברים שהם לא תלויים בה, כי אם באים להתקין ומשהו לא מדבר עם משהו, אז זה יכול להכביד, זה כמובן לא מצדיק את זה שמגיעים אחרי שבוע וזה לא מצדיק את זה שמשאירים והולכים.

איתי פנקס ארד :

- תומר גת : יש פה עוד שאלה.
- איתי פנקס ארד : יש פה בעיה.
- תומר גת : יש עוד שאלה, אני עברתי על המכרז מול ההסכמים שלהם, מול השירות שאנחנו מקבלים היום. יש כלי רכב שהם לא יכולים היום להתקין כי זה משבש את השידור אחד של השני, ואני מדבר גם על הרכב של החפ"ק של הביטחון וגם על הרכב של איכות הסביבה. המערכות שלהם מתנגשות במערכות שיש על כלי הרכב האלה. לפי זה גם אם זה יעבור לשרתים שלהם זה עדיין ימשיך.
- איתי פנקס ארד : בשורה התחתונה אתה היית מעדיף לא להמשיך לעבוד איתם? השירות הוא ברמה כזאת פשוט לא מספיק טוב לך?
- תומר גת : האנשים כאנשים מאוד נחמדים, מאוד נעימי שיח, זה אני חייב לציין, אבל יש בעיות. איך פעם שלחתי לאחד האנשים שישבו פה "אני מבקש את הכתובת שלך לשלוח לך פרחים כי אני רגיל לחזר אחרי בני אדם עם פרחים".
- איתי פנקס ארד : מה הפערים מאיתוראן?
- אהרן פישר : חברת איתוראן נתנה בנוגע לסעיף של התקנת יחידת קצה 20 שקלים לחודש כפול 36 חודשים.
- איתי פנקס ארד : זה כפול בקיצור.
- אהרן פישר : זה אפס לעומת 20, ובמחיר מנוי הם אותו דבר, 10 שקלים המחיר תחזוקה, שניהם 10 שקלים, אבל בעלות בהתקנת יחידת קצה איתוראן נתנו 20 שקלים שזה עדיין יותר נמוך מהאומדן כפי שראית.
- ליאורה שכטר : אבל זה עדיין 720 שקל ליחידה.
- אהרן פישר : זה עדיין 720 שקל, זה עדיין נמוך מהאומדן, אבל הם בכלל אפס.
- יהודה נחום : אני מהניסיון שלי בעירייה סומך מאוד על החוות דעת של הסגל שחי את זה ביומיום, והחוות דעת שלכם מקובלת עלי. אני רק רציתי בנוגע לדברים של יו"ר הוועדה להשלים דבר אחד, במקרים כאלה, עובדה שכשאתם התלוננתם על אחד או שניים, הם שלחו לכם את מי שנראה מבחינתנו כנותן שירות יותר טוב, ובמקרים כאלה רצוי להגיד לקבלן, תשמע, אני נותן לך תקופת ניסיון. תשתפר, אתה אתנו, לא תשתפר אנחנו, לא תהיה אתנו.
- איתי פנקס ארד : יהודה, אני מבין שדעתך במקרה הזה היא ללכת על איתוראן.
- יהודה המאירי : כן.
- איתי פנקס ארד : אני אצטרף לדעתך ולא בלב קל אבל אנחנו רוצים שירות באיכות גבוהה.
- אהרן פישר : אז הוועדה בעצם לא מקבלת את הצעתה של חב' טרפילוג ומכריזה על חברת איתוראן כזוכה במכרז?
- יהודה המאירי : אולי רק כדאי, למען הסדר הטוב לשמוע את היועצת המשפטית.
- עו"ד רתם בהרב : כן, אני סבורה שיש מקום לשמוע את איתוראן בגלל שהצעתם במחיר של 20 שקל היא חצי מהאומדן.
- יהודה המאירי : אוקי.
- אהרן פישר : כלומר זכות טיעון גם לחברת איתוראן?
- עו"ד רתם בהרב : כן. גם המחיר שלהם נמוך מהאומדן.
- אהרן פישר : השאלה כזאת ליאורה, האם לדעתכם צריך לזמן את איתוראן למתן זכות טיעון לאור

פער המחירים?

ליאורה שכטר : אני לא חושבת כי זה משהו בגבול הסביר. חבל לעבור עוד תהליך, הם הבינו, הם יודעים שהם צריכים לשים שם רכיב, אין פה איזה טעות שאני אורה לנכון.
איתי פנקס ארד : אני חושב שברגע שזה עלה, אין כל כך אופציה אחרת, בוא נזמין אותם.
ליאורה שכטר : אוקי. בסדר.
עו"ד חן קולס גלנטי : אני מציע שלאחר שנשמע גם אותם תתקבל החלטה סופית לגבי שתי החברות.
איתי פנקס ארד : כן, נדחה את ההחלטה, נשמע את איתוראן.
אהרן פישר : אז הוועדה מחליטה בעצם לזמן את חברת איתוראן למתן זכות טיעון לאור פער המחירים בין הצעתם לבין אומדן העירייה. לאחר מכן תקבל את ההחלטה הסופית בדבר זהות הזוכה אם ובכלל, בסדר?

החלטה:

מאשרים לזמן את המשתתף במכרז מס' 1, איתוראן איתור ושליטה בע"מ, למתן זכות טיעון לאור פער המחירים בין הצעתו לבין אומדן העירייה.
וכמפורט לעיל.

מכרז פומבי מס' 153/2016 ביצוע עבודות ניקיון בבתי העירייה

דיון:

יו"ר הוועדה, מר איתי פנקס, יצא מן החדר והחליף את מקומו ממלא מקום יו"ר הוועדה, מר נתן אלנתן;

נציג חברת התאמה, השמה ומידע 1995 בע"מ, מר ישראל בכר, נכנס לחדר;

- אהרן פישר : תציג את עצמך, בבקשה, שמך ותפקידך בחברה ואז אני אציג לך פה את האנשים.
- ישראל בכר : ישראל בכר, סמנכ"ל כספים.
- אהרן פישר : גם בעל מניות?
- ישראל בכר : לא.
- אהרן פישר : מציג את הנוכחים. הגעתם לפה למתן זכות טיעון בפני הוועדה, גם שלחנו לכם את פרוטוקול הוועדה הקודמת. למעשה זימנו אתכם להופיע בפני הוועדה לאור הפער שיש בין הצעתכם לבין אומדן העירייה, גם ביקשנו וקיבלנו מכם ניתוח תמחירי של הצעתכם. הרצל, הייתי רוצה שככה תחדד מול ישראל סוגיות בניתוח התמחירי, ככל שישנן בבקשה.
- הרצל גוילי : אני אתחיל בהיקף שעות העבודה, אתם הגשתם היקף שעות עבודה קצת נמוך.
- עו"ד רתם בהרב : לפני כן, האם אתם קראתם את המכרז? האם הבנתם מה אתם מציעים? האם אתם הבנתם את כל הדרישות של המכרז על נספחיו ובכלל זה גם את היקף שעות העבודה הנדרש לביצוע?
- ישראל בכר : בוודאי שהבנו, אנחנו גם עובדים פה היום.
- עו"ד רתם בהרב : ועל בסיס זה אני מניחה שנתתם את ההצעה שלכם. זה נכון?
- ישראל בכר : בוודאי.
- ולדימיר שקולבסקי : הם גם עובדים כבר שלוש קדנציות.
- נתן אלנתן : כמה זה קדנציה?
- ולדימיר שקולבסקי : 12 שנה כבר בסה"כ.
- הרצל גוילי : אני מדבר כרגע על שעות העבודה שנדרשתם לבצע, בחודש. בנוגע למבנה של מרכז ענב נרשם במכרז 250 שעות עבודה.
- ישראל בכר : עד 250 שעות.
- הרצל גוילי : נכון, אתם תמחרתם את זה ב-230.
- ישראל בכר : נכון
- הרצל גוילי : אתה יכול להסביר?
- ישראל בכר : על פי הניסיון שלנו ב-12 שנים האחרונות פה לא היה יותר מ-232 שעות בחודש.
- אהרן פישר : במרכז ענב.
- ישראל בכר : כן.
- ולדימיר שקולבסקי : אני אגיד לך למה, לפעמים יש לנו אירועים, גם בזמן האחרון, כבר כמה שנים, בגלל שהמועצה עברה לכאן. מבקש להדגיש כי בכל זאת בגלל שזה מרכז תרבות צמוד לעירייה וכל האירועים הגדולים וכל הישיבות וטקסים אנחנו מתקיימים שם אני חושב שאנחנו צריכים להחזיק שם אנשים לפעמים גם בשעות בלתי רגילות שיהיה לנו. איך

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 76 מישיבתה מיום 05.12.2016

- אומרים, יש מקום למשחק של השעות, יש ימים שהוא צריך לעבוד 12 שעות ויש ימים שהוא צריך ללכת בבוקר ולחזור בערב.
- ישראל בכר : אני רוצה להוסיף עוד משהו בנושא הזה.
- נתן אלנתן : אתם מודעים לזה שהחובה שלכם היא לפחות 250 שעות.
- ישראל בכר : עד 250.
- אהרן פישר : במרכז ענב זה שונה.
- ישראל בכר : עד 250 שעות. בגלל זה אם תשימו לב התקורה ברווח שלנו במרכז ענב באחוזים היא יותר גבוהה משאר האתרים.
- אהרן פישר : לקחתם בחשבון לספוג שם אפשרות של יותר.
- הרצל גוילי : אוקי. לגבי עלות שכר שעתית, אתם לקחתם עלות שכר יותר גבוהה ממה שמופיע בחוברת המכרז.
- ישראל בכר : אמת.
- הרצל גוילי : אתה יכול להסביר?
- אהרן פישר : כן, יש פה תוספות של עובדים בעלי ותק, יש עליהם חופש והבראה ותוספת ותק של 6 שנים שזה קופץ מ-35 אגורות ל-46 אגורות, בנוסף הבראה שנה רביעית עולה ב-30 אחוז בערך וחופש גם עולה בהתאם לוותק של העובדים, אנחנו נשאיר את העובדים הקיימים באתר ולכן אנחנו חייבים לקחת את זה בחשבון. עלות השכר לפי החישוב המדויק שעשינו עומדת על 68 אגורות עבור הותק הזה לשעה, לשעת עבודה מעבר לקיים.
- הרצל גוילי : איפה לקחת את החישוב של העלות הנוספת בגלל העסקה של מפקחים?
- ישראל בכר : בתקורה וברווח.
- הרצל גוילי : בתקורה וברווח. בנוסף אתה יכול להסביר לגבי עלות החומרים שהצגת, הצגת עלות חומרים שהיא יחסית מאוד נמוכה.
- ישראל בכר : קודם כל חומרים ביחד.
- הרצל גוילי : נכון.
- ישראל בכר : הסבר הכי פשוט. יש לי את החומרים שאני מספק היום, לקחתי את מה שהחומרים שאני מספק היום עולים לנו, הוספתי על זה את העלויות מיכון של מה שעולה לנו ושמתי את המחירים. אין חכם כבעל ניסיון אומרים.
- הרצל גוילי : זה לא תיאורטי, זה מעשי.
- ישראל בכר : מעשי.
- אהרן פישר : יש עוד משהו בעניין הזה הרצל? ולדימיר, אתה היית רוצה לדבר בכל הקשור לענייני, איכות ושירות?
- ולדימיר שקולבסקי : יש לי שאלה לגבי הרווחיות, כמה אחוז הרווח? לא אחוז תקורה.
- ישראל בכר : אחוז תקורה ורווח הם ביחד. רשמנו 6 אחוזים בערך, פחות או יותר, חוץ ממרכז ענב.
- ולדימיר שקולבסקי : לא שישה, אחוז תקורה זה 3.
- הרצל גוילי : תקורה ורווח זה 6 אחוז ביחד.
- ולדימיר שקולבסקי : מה?
- הרצל גוילי : הוא אומר 6 אחוז, תקורה ורווח זה 6 אחוז.
- ולדימיר שקולבסקי : איך זה הולך ביחד? הרווח תמיד יותר נמוך מהתקורה.
- הרצל גוילי : ברור, ברור.

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 76 מישיבתה מיום 05.12.2016

- ולדימיר שקולבסקי : אז אני רוצה לדעת כמה הרווחיות, כמה הרווח נקי?
ישראל בכר : בין 3 ל-4.
- ולדימיר שקולבסקי : אם תקורה 3.5.
אהרן פישר : הוא אומר בין 3 ל-4 אחוז, זה מה שהוא טוען.
- ולדימיר שקולבסקי : לדעתי זה קצת נמוך.
ולדימיר שקולבסקי : זה רווח של 15 אלף שקל בחודש, אם היום צריך צריך להחליף מכונה, חודש, חודשיים, החברה עובדת בלי רווח בכלל.
- אהרן פישר : אתה אומר שזה שולי רווח מאוד נמוכים.
ולדימיר שקולבסקי : לדעתי זה קצת נמוך.
- אהרן פישר : אתה יכול להסביר על זה? הוא אומר שהמכונות האלה זה סיפור יקר, נניח הולכת לך מכונה, כבר שחקת את הרווח שלך של איזה חודש חודשיים.
- ישראל בכר : עושים פירוט מדויק, שמנו פה מכונות, תיקונים ואחזקה של מעל 3,000 שקל בחודש.
אהרן פישר : זאת אומרת לקחת בחשבון פחת של מכונות, בצורה שאתה מכיר.
- אהרן פישר : ולדימיר, יש לך להוסיף משהו בעניין איכות השירות?
ולדימיר שקולבסקי : בנוגע לתקופה האחרונה, אלכס יכול להגיד, הוא במערכת שנה וחצי, שיתייחס לשירות.
- אהרן פישר : אלכס, אתה רוצה להגיד משהו?
אלכס בריק : כן, יש תחושה, זה ממש עולה מתוך השטח, שלפעמים אתה פונה לחברה, למיטל או למשה ואין היענות מהירה כך שרצים לפתור את הבעיה, אלא אתה יכול לשלוח את המייל ואז להתקשר ואז לבדוק אם זה הגיע, ולבדוק מתי זה יטופל. יחזירו את השעות, לא יחזירו את השעות, אני מרגיש שאנחנו צריכים, לפעמים לעבוד בחברת התאמה כי אני עושה את הברורים עבור העובדים שלכם מבחינת השעות.
- ישראל בכר : אני לא יכול להגיד מה היה, אני אגיד שבנוגע למכרז החדש, אנחנו נעשה תיאום ציפיות מחדש.
- אלכס בריק : זה בטוח.
ישראל בכר : עם כל האנשים שלנו נעשה זאת ונעמיד את הדברים כמו שצריך.
- ולדימיר שקולבסקי : אני גם אמרתי בפגישה האחרונה אתך ועם המנכ"ל שאני לא חושב שזה ברמת המנכ"ל לטפל בכל תלונה מהשטח.
- ישראל בכר : מסכים, צודק. נשאלה שאלה אם זה כולל את המפקחים, עלות השכר. השעות שנלקחו, 11,009 שעות לחודש, כוללים בתוכן את השעות של המפקחים. מה שאנחנו לקחנו זה רק את ההפרש של עלות השכר הגבוהה יותר של המפקחים.
- הרצל גוילי : וזה למעשה מהתקורה.
ישראל בכר : כן.
- אהרן פישר : ישראל, תודה רבה שבאת.

נציג חברת התאמה, השמה ומידע 1995 בע"מ, מר ישראל בכר, יוצא מן החדר;

- אהרן פישר : אתם צריכים להגיד האם לאור מתן זכות הטיעון שניתנה פה, יש צורך לשמוע עוד מציעים או שמבחינתכם אפשר לקבל את ההצעה של חבי' התאמה, כי אנחנו אמרנו מראש, גם בפרוטוקול כתבנו את זה שאנחנו מזמנים את שתי החברות הבאות אם לא

נוכל לקבל את הצעתה של חברת התאמה, כך היה כתוב בפרוטוקול הקודם. כלומר, אם לא נוכל לקבל את הצעתה של חברת התאמה אז מיד נוכל לשמוע פה את החברות הבאות בתור, אבל קודם כל תגידו את התרשמותכם, הרצל, ולדימיר ונתן.

- ולדימיר שקולבסקי : אני חושב שצריך לשמוע עוד חברה, לפחות.
נתן אלנתן : למה?
אהרן פישר : כי אתה חושב שאתה לא יכול לקבל את הצעתה של חברת התאמה?
ולדימיר שקולבסקי : אני יכול לקבל, בוודאי שאני יכול לקבל.
נתן אלנתן : אם ההצעה זולה. ההסברים מספקים לאור השימוע?
ולדימיר שקולבסקי : מה שתחליטו, אני הייתי שמח.
נתן אלנתן : אבל זה שימוע, זה לא לשמוע אותם, זה שימוע.
ולדימיר שקולבסקי : שימוע.
נתן אלנתן : על טענות שיש בחוסר דיוקים בהצעה.
ולדימיר שקולבסקי : אני אגיד לך, לא היה פעם אחת שדיברנו עם קבלן והוא הבטיח לך כוכבים מהשמיים.
אהרן פישר : לא, ולדימיר, האם אתה חושב שאתה יכול לבקש מהוועדה לא לקבל את הצעתה של חברת התאמה, כי אם אתה לא עושה את זה, אז אין לנו טעם לשמוע.
ולדימיר שקולבסקי : לא, אני לא יכול לבקש לא לקבל.
אהרן פישר : הרצל, תסביר מבחינת הניתוח התמחירי.
הרצל גוילי : מבחינת הניתוח, הוא לקח תקורה יותר נמוכה, לקח חומרים קצת יותר זולים, בעיקרון הוא כן יכול לעמוד בכל מה שהוא נדרש לעמוד.
ולדימיר שקולבסקי : אני גם חושב, גם היום הוא עומד.
יהודה המאירי : אנחנו צריכים לזכור שיש לו ניסיון של 15 שנה.
ולדימיר שקולבסקי : כן, הוא יודע מאיפה הוא יכול לחסוך.
יהודה המאירי : כן.
נתן אלנתן : ברגע שאדם עובד בשטח שנים רבות יש לו מטבע הדברים יתרון מובנה על פני אחרים ששמים ההצעות שלהם חלקן תיאורטיות. כלומר, לא רק תיאורטיות, אלא הם לוקחים מקדמי סיכון יותר גדולים כי הם לא יודעים מה יקרה. אצל מישהו שעובד, אז הוא לא לוקח מקדמי סיכון כי הוא יודע בדיוק מה הסיכון. הוא לוקח את הסיכון אבל לא לוקח מקדמי סיכון, ולכן הוא יכול מטבע הדברים לתת הצעה שהיא הרבה יותר זולה מאחרים, זה משהו מובנה בטבע של העבודה ולכן זה ההסבר לפער הזה. הפער הזה מאוד סביר, אני לא חושב שיש סיבה לא לאשר אותו. אם המאירי מצטרף אלי אנחנו נאשר.
אהרן פישר : אז הוועדה בעצם מכריזה על חב' התאמה כזוכה במכרז לאור מתן זכות הטיעון. וולדימיר, אני מבקש לצאת החוצה, תסביר למשתתפים שכרגע אנחנו לא נותנים זכות טיעון, תפנה אותם לפרוטוקול הקודם, אנחנו הזמנו אותם אבל זה היה תלוי בשימוע של חברת התאמה ואנחנו מתנצלים ומודים להם על זה שהם באו.

החלטה:

לאור מתן זכות הטיעון, מאשרים להכריז על חברת התאמה, השמה ומידע 1995 בע"מ, כזוכה במכרז. וכמפורט לעיל.

מכרז מסגרת פומבי מס' 139/2016 למתן שירותי יעוץ בנושא בחינות ארגוניות ותהליכיות

פניית האגף:

1. ועדת מכרזים מס' 74 בישיבתה מתאריך 9/11/16 (החלטה מס' 328) אשרה עמידת המשתתפים בתנאי הסף, את נקוד האיכות ופתיחת המעטפות הכלכליות של: חושן פתרונות הנדסה בע"מ. אמן ארגון ומדעי ניהול יועצים בע"מ, תפן (אי.אל) ישראל בע"מ, ארא יועצים, קו פרויקט יעוץ בע"מ, אש"ד, ניהול הנדסה, מרטנס הופמן, רן שטוק יעוץ ניהולי ועסקי, ארגו יעוץ ניהול הטמעה ופרויקטים בע"מ.

2. ביום 30/11/16 נפתחו הצעותיהם הכלכליות של המשתתפים במכרז אשר עמדו בתנאי הסף ע"י חבר המועצה מר ניר סביליה.

3. להלן פרוט ההצעות הכלכליות של משתתפי המכרז:

אומדן העירייה:

31% הנחה מתעריפי שעת ייעוץ של החשכ"ל לעבודות מתמשכות עבור כל סוגי עבודות הייעוץ

מס' הצעה בפתיחה	שם המשתתף במכרז	אחוז הנחה	מרחק ב-% מהאומדן
1	קו פרויקט יעוץ בע"מ	20%	11%
2	תפן (אי.אל) ישראל בע"מ	10%	21%
3	אמן ארגון ומדעי ניהול יועצים בע"מ	23.5%	8%
4	אש"ד-ניהול הנדסה	31%	0%
5	רן שטוק יעוץ ניהולי ועסקי	18%	13%
6	חושן פתרונות הנדסה בע"מ	7%	24%
7	מרטנס הופמן	25%	6%
8	ארגו יעוץ ניהול הטמעה ופרויקטים בע"מ	13%	18%
9	ארא יועצים	21%	10%

4. להלן פרוט שקלול ההצעות עפ"י מרכיבי האיכות והמחיר:

מחיר 60%, איכות 40% - עפ"י הקבוע במסמכי המכרז

מספר הצעה בפתיחה	שם המשתתף במכרז	אחוז הנחה	ניקוד מחיר	ציון איכות	ניקוד איכות	סה"כ הצעה משוקללת
1	קו פרויקט יעוץ בע"מ	-20.00%	51.75%	90%	36.16%	87.91%
2	תפן (אי.אל) ישראל בע"מ	-10.00%	46.00%	94%	37.52%	83.52%
3	אמן ארגון ומדעי ניהול יועצים בע"מ	-23.50%	54.12%	93%	37.28%	91.40%
4	אש"ד-ניהול הנדסה	-31.00%	60.00%	96%	38.24%	98.24%
5	רן שטוק יעוץ ניהולי ועסקי	-18.00%	50.49%	97%	38.88%	89.37%
6	חושן פתרונות הנדסה בע"מ	-7.00%	44.52%	98%	39.04%	83.56%
7	מרטנס הופמן	-25.00%	55.20%	78%	31.12%	86.32%
8	ארגו יעוץ ניהול הטמעה ופרויקטים בע"מ	-13.00%	47.59%	93%	37.12%	84.71%
9	ארא יועצים	-21.00%	52.41%	80%	31.92%	84.33%

5. הוועדה מתבקשת להכריז על המשתתפים במכרז, אש"ד-ניהול הנדסה, אמן ארגון ומדעי ניהול יועצים בע"מ, רן שטוק יעוץ ניהולי ועסקי, קו פרויקט יעוץ בע"מ, מרטנס הופמן בעלי ההצעות המשוקללות הגבוהות ביותר כזוכים במכרז למתן שירותי יעוץ בנושא בחינות ארגוניות ותהליכיות.

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ"י) מס' 76 מישיבתה מיום 05.12.2016

6. הוועדה מתבקשת לאשר את חלוקת העבודה בהתאם לנוסחה הקבועה במסמכי המכרז :

שם המשתתף במכרז	ציון סופי משוקלל	חלוקת עבודה מחושבת
אש"ד-ניהול הנדסה	98.24%	37%
אמן ארגון ומדע ניהול יועצים בע"מ	91.40%	23%
רן שטוק יעוץ ניהולי ועסקי	89.37%	22%
קו פרויקט יעוץ בע"מ	87.91%	9%
מרטנס הופמן	86.32%	9%

דיון:

אהרן פישר :

יש לנו פניה אחרונה שהייתה מחוץ לסדר היום ולכן אמרנו שזה יידון בכפוף לאישור יו"ר הוועדה, בכפוף לזמן שיעמוד לרשותנו, היות וכבר הגיע לפה ממלא מקום היו"ר וזו פניה די פשוטה אז אנחנו מבקשים לדון בה. אז ככה, מדובר במכרז מסגרת 139/2016 למתן שירותי יעוץ לאגף ארגון ותקינה. אני קצת אתן את הרקע, מדובר פה במכרז שיוצא לראשונה, אגף ארגון ותקינה יוצא בנושא הזה לראשונה במכרז. בעבר היו מעסיקים יועצים בתהליכים של בקשות והצעות מחיר או על בסיס פטור שיש לנו להעסקת יועצים. אגב, זה מתחדד מאוד לאור ההנחיה שיצאה עכשיו ממשרד הפנים, על כל הנושא הזה של העסקת יועצים, שעושה לנו סדר חדש בעולם הזה ונצטרך לעשות הליכים תחרותיים, סעיפי הפטור האלה פחות יתפסו. בכל מקרה, בעניינינו, זה מכרז חדש שיצא כי הגענו למסקנה שבאגף ארגון ותקינה יש היקף העסקה גדול ולכן יש צורך במכרז ועל כן פורסם מכרז בעניין זה. זה היה מכרז דו שלבי. אז את השלב הקודם כבר אישרנו בוועדות קודמות, כלומר אישרנו את נושא האיכות ועמידת המשתתפים בתנאי סף. היה פה מכרז של איכות ומחיר ועכשיו בעצם באים עם תוצאה אחרי הפתיחה הכלכלית של ההצעות. הפתיחה התקיימה ביום 30/11/2016 של כל המשתתפים שעמדו כמובן בתנאי הסף כאשר יש לכם פה את הפירוט של ההצעות הכלכליות. אומדן העירייה עמד על 31% הנחה מתעריפי שעת יעוץ של החשכ"ל. הבסיס פה היה שצריכים להציע אחוז הנחה על תעריפי חשכ"ל והאומדן עמד על 31% הנחה, כפי שניתן לראות, זה בעצם דומה לאחוז הנחה הכי גבוה שקיבלנו מחברת אש"ד שהציעה 31% הנחה.

זה מחשיד.

נתן אלנתן :

לא, זה לא מחשיד, פשוט מאוד אגף ארגון ותקינה לקח מחירים שהוא עובד היום. חברת אש"ד היום היא אחת החברות הגדולות שעובדות עם העירייה בתחום הייעוץ.

אהרן פישר :

זה בדיוק 31.

נתן אלנתן :

כן, זה פשוט מחירים שגם היום הם נותנים, גם בהתקשרויות קודמות, לכן זה האומדן שהם שמו. אגב, אתה רואה שההצעה הכי גבוהה זה של אש"ד, היתר שאמורים לזכות היו סביב 20, 18 אחוזים. כלומר, אש"ד זו ההצעה הכי גבוהה. בעיקרון זה מכרז של 5 זוכים, מתבקשים להכריז פה על 5 זוכים שנתנו את ההצעה המשוקללת הגבוהה ביותר, כי זה היה מורכב מאיכות 40 אחוז ו-60 אחוז מחיר. כפי שאתם רואים, יש הצעה זולה יותר שלא זוכה, כמו מציע בשם ארא יועצים שהציע 21 אחוז, הוא לא נכנס למרות

אהרן פישר :

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 76 מישיבתה מיום 05.12.2016

שהוא זול יותר מהמציע שנתן 18 אחוז, רן שטוק למשל, למה? כי זה משולב פה 60 אחוז מחיר ו-40 אחוז איכות. יש לכם פה את ההצעה המשוקללת של איכות ומחיר ולכן בעצם מבקשים להכריז על ה-5 האלה כזוכים שזה אש"ד, אמן, רן שטוק, קו פרויקט ומרטנס הופמן כאשר חלוקת העבודה היא לפי הנוסחה. הנוסחה כמו שכבר דיברנו בעבר, הינה נוסחה קבועה במסמכי המכרז, חלוקת העבודה היא לפי הנוסחה. בהתאם לציון הסופי המשוקלל, אתם רואים שאש"ד נתן את ההנחה הכי גבוהה, מקבל בפער גדול מאחרים את הנתח הכי גדול, 37 אחוזים, ואחרי זה אמן ורן שטוק, 23 אחוזים ו-22 אחוזים, וקו פרויקט ומרטנס הופמן, 9 אחוזים, כל אחד, שהם עם הציונים היותר נמוכים בשקלול מתוך החמישה האלה. וזהו, הכל לפי הנוסחאות שהיו קבועות מראש במסמכי המכרז. שאלות נוספות? נתן משהו?

נתן אלנתן : לא, בסדר.

אהרן פישר : תודה רבה. אנחנו סיימנו, תודה.

החלטה:

מאשרים להכריז על המשתתפים במכרז, אש"ד - ניהול הנדסה, אמן ארגון ומדע ניהול יועצים בע"מ, רן שטוק יעוץ ניהולי ועסקי, קו פרויקט יעוץ בע"מ ומרטנס הופמן, בעלי ההצעות המשוקללות הגבוהות ביותר, כזוכים במכרז. חלוקת העבודה תהא כמפורט בסעיף 6 לפנייה בהתאם לנוסחה שנקבעה במסמכי המכרז.

וכאמור לעיל.

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ"י) מס' 76 מישיבתה מיום 05.12.2016

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ"י) מס' 76 מישיבתה מיום 05.12.2016

19/12/16

סמדר נוקד

מרכזת התקשרויות בכירה

19/12/16

אהרן פישר, רו"ח

מנהל מח' מכרזים והתקשרויות

19.12.2016

רתם בהרב, עו"ד

סגנית בכירה ליועמש מנ. תחום מסחרי

20/12/16 (לגבי החלטות 348-353 בלבד)

איתי פנקס ארד

יו"ר ועדת מכרזים

19/12/16 (לגבי החלטות 354 ו- 355 בלבד)

נתן אלנרן

מ"מ יו"ר ועדת מכרזים

רון חולדאי

ראש העירייה

תאריך: 20.12.2016

סמדר נוקד
מרכזת התקשרויות בכירה

אהרן פישר, רו"ח
מנהל מח' מכרזים והתקשרויות

רתם בהרב, עו"ד
סגנית בכירה ליועמש מנ. תחום מסחרי

(לגבי החלטות 348-353 בלבד)

איתי פנקס ארד
יו"ר ועדת מכרזים

_____ (לגבי החלטות 354 ו- 355 בלבד)

נתן אלנתן
מ"מ יו"ר ועדת מכרזים

רון חולדאי
ראש העירייה

_____ תאריך: